



## Location, réparation et vente de véhicule de nautisme

Annonce A14310 mise à jour le 19/10/2025

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Location, réparation et vente de bateaux.

#### Raison de l'acquisition

Recherche l'apport d'une nouvelle dynamique de création de valeur, un nouvel essor, à une entreprise dans laquelle je pourrai valoriser mes expertises produites, marchés, développement marketing, management opérationnel, performance économique et financière toute en fédérant les équipes dans la continuité et la réussite, ...

#### Type de société recherchée

Société in bonis

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	6
Chiffre d'affaires	5 000 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Charente Maritime, Morbihan, Alpes Maritimes, Corse du Sud, Var, DOM TOM

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	56 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

#### Formation

Bac +5 Master en école de commerce / École Supérieure de Gestion.

#### Parcours professionnel

Le repreneur évolue depuis 25 ans dans les services de facility management, la restauration hors domicile, l'hôtellerie, la distribution alimentaire, en BtoB, BtoC, et depuis 15 ans en tant que Directeur Business Unit, opérations, développement, marketing, management de la performance opérationnelle au sein de groupes de restauration.

Fort d'une expérience opérationnelle, les contextes de transformation, repositionnement, redressement auxquels le repreneur a été confrontés dans son parcours lui ont permis d'accompagner avec agilité le DG et son CODIR en tant que business partner dans le management de la rentabilité, du développement de BU, le redressement, la rationalisation de marques, sociétés après croissance externe.

Il fédère les hommes autour de la création de valeur en pilotant l'optimisation de la rentabilité opérationnelle, la performance

commerciale, le marketing de différenciation, l'innovation rentable.

Il a un goût certain pour les challenges, le management de projets, d'équipes, en transverse, la conduite du changement.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Au delà de son apport personnel, le repreneur a la capacité de le compléter avec des fonds d'investissement, ou business Angel, selon intérêt et dimension du projet.

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.