Recherche d'un fabricant de produits ayant un potentiel de personnalisation

Annonce A17156 mise à jour le 19/03/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Les initiateurs du partenariat recherchent un fabricant avec un ou plusieurs produits ayant un potentiel de personnalisation (marquage de logos / inscriptions du client final) pour créer une synergie gagnant-gagnant.

Vous êtes fabricant et recevez ponctuellement des demandes pour commercialiser vos produits avec une personnalisation demandée en supplément (marquage de logo ou d'inscription) ?

L'objectif via ce partenariat est de vous permettre de traiter ce type de demandes sans alourdir votre fonctionnement et vos coûts (aucun moyen humain ni financier à mettre en place de votre côté, le partenaire s'occupe de la mise en place et du traitement des demandes via des graphistes et conseillers en interne puis du marquage des produits et se rémunère via une commission au succès).

Voici quelques exemples de fabricant avec lesquels les initiateurs du partenariat peuvent collaborer :
- Fabricant de mobilier urbain / B2B.
- Fabricant de linge de maison.
- Fabricant d'objets d'exception pouvant être offerts comme cadeaux d'affaires.
- Tout fabricant ayant un intérêt à proposer une personnalisation de ses produits à ses clients pour élargir sa cible et augmenter ses ventes mais ne souhaitant pas alourdir son organisation et sa structure de coûts.

L'initiateur du partenariat met en place un espace projet pour chaque demande client afin que le client final puisse retrouver toutes les informations concernant son produit personnalisé, le rendu du produit, le BAT, le devis dynamique etc... L'initiateur du partenariat peut travailler en marque blanche pour ne pas interférer avec l'image de marque du fabricant des produits.

Raison de l'acquisition

- Développer un nouveau segment de marché avec vos produits personnalisés, augmentant ainsi vos ventes.

- Aucun investissement financier, matériel ou humain. La société met en place l'interface de demande de personnalisation, puis la gestion au quotidien avec la retouche graphique des logos des clients, la préparation des BAT (prévisualisation du produit avec la personnalisation demandée par le client) et la personnalisation des produits (optionnelle, certains fabricants faisant le choix de s'occuper de cette partie en interne).

Ce partenariat vise à offrir à vos clients la possibilité de personnaliser les produits avec leurs logos ou inscriptions spécifiques, sans effort supplémentaire de votre part et sans y consacrer de ressource spécifique.

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	1
Chiffre d'affaires	500 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
CA société	1 200 k€
Nb collaborateurs	5

Description de l'activité de l'acquéreur

Entreprise spécialisée dans la personnalisation de produits depuis plus de 10 ans. Avec une riche expérience dans ce domaine, elle a développé un savoir-faire unique pour la personnalisation de produits avec possibilité de réaliser cela en marque blanche.

Elle a développé une capacité à générer des offres commerciales pour des produits personnalisés, en générant un espace client propre à chaque projet, reprenant la présentation du produit, les visuels (BAT) du produit avec la personnalisation, le devis et le bon de commande. Cela permet de faciliter l'étude de projet et les échanges avec le client final pour mettre au point son produit personnalisé, et permet de bien cadrer le projet avant sa mise en production.

La société a également développé une capacité de personnalisation pour différents matériaux, afin de s'occuper de la partie production une fois la commande validée par le client final. Cette partie de production est optionnelle, certains fabricants souhaitant la conserver en interne.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**