

## Conseil M&A

Annonce A17765 mise à jour le 31/03/2026

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Cabinet de conseil en M&A dédié aux dirigeants de PME et ETI, spécialisé en cession, acquisition, transmission et levée de fonds. Partenaire stratégique, il accompagne de l'évaluation à la négociation, avec une équipe jusqu'à 10 collaborateurs. Implanté en Bourgogne Franche-Comté, Grand Est ou Suisse Romande (JU, NE), il gère des valorisations jusqu'à 10 M€, même pour des opérations complexes.

Objectif : Intégrer un acteur solide, au réseau local et à la réputation établie, pour renforcer stratégie, finance et développement.

#### Raison de l'acquisition

L'acquéreur prévoit de reprendre un cabinet-conseil en fusion-acquisition, éventuellement adossé à un cabinet comptable ou fiduciaire, pour accélérer son développement via une structure existante dans sa zone géographique.

Cette acquisition renforcera sa présence dans le Grand Est et en Suisse Romande, en s'appuyant sur une équipe expérimentée et un réseau local solide.

L'objectif est de stimuler la croissance et d'accompagner TPE, PME et ETI dans leurs projets de cession, acquisition ou transmission, tout en optimisant efficacité et proximité client.

#### Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	2
Chiffre d'affaires	500 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

France, Suisse, Alsace, Bourgogne, Franche-Comté

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	53 ans
Montant de son apport personnel	100 k€

#### Formation

Formation financière et commerciale.

#### Parcours professionnel

L'un des associés accompagne les chefs d'entreprise avec une expertise en gestion, management opérationnel et développement commercial. Fort d'une expérience dans la création, achat, vente et développement de commerces et entreprises artisanales, il analyse vos défis pour proposer des solutions adaptées.

Le second, spécialiste en finance, cession, acquisition et transmission d'entreprise, maîtrise les aspects comptables et juridiques

pour sécuriser les projets complexes. Son expertise en structuration et négociation de grandes transactions répond aux besoins des entreprises en croissance ou en transformation.

En parfaite synergie, les associés proposent un accompagnement sur mesure en mobilisant un réseau stratégique de partenaires (avocats, notaires, banquiers, experts financiers) en France et en Suisse.

Ce réseau assure une prise en charge globale et sécurisée, intégrant pleinement les dimensions stratégiques, juridiques et financières.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Étude de toutes propositions.

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.