

Formation professionnelle

Annonce A17935 mise à jour le 25/02/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur recherche une PME reconnue sur le marché de la formation professionnelle (formations certifiantes, formations réglementaires et sécurité, certifications, bilans de compétences, VAE, ...).

Il a également un intérêt pour les acteurs exerçant sur les services aux instituts de formation (services digitaux).

La cible doit idéalement pouvoir servir de socle pour conduire une stratégie de build-up et de plateforme de fonctions transverses et de digitalisation des activités.

Voici ses critères de recherche :

Activité :

- Positionnement premium ou niche.
- Historique d'activité & savoir-faire reconnu.
- Gains possibles par la digitalisation.
- Clientèle en BtoB ou BtoBtoC.
- Portefeuille clients diversifié.

Localisation :

- Ile-de-France.
- Métropole Lyonnaise.

Taille :

- CA de 2 à 10 M€.
- EBE > 150 k€.
- Effectifs > 10 personnes.

Opération : Seul ou avec fonds.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	2 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Paris, Rhône, Ile-de-France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	48 ans
------------------	--------

Montant de son apport personnel

400 k€

Formation

- HEC Paris 2002 (programme Grande École, spécialisation finance).
- Le Wagon 2018 (développement web).
- CRA 2025 (formation à la reprise d'entreprise).

Parcours professionnel

Le repreneur a 25 ans d'expérience entre conseil, entrepreneuriat et grands groupes. Son parcours s'articule en trois temps :

- A sa sortie d'HEC, il a passé 6 ans à la direction générale de France Télévisions, en finance et stratégie, sur des lancements de chaînes et des plans de transformation.
- Ensuite, il a créé une start-up technologique dans les médias digitaux, où il a pris goût à l'entrepreneuriat, au développement commercial et aux petites structures agiles.
- Depuis 15 ans, il est consultant en stratégie et optimisation des opérations. Expert habilité auprès de Bpifrance, il a accompagné une cinquantaine de dirigeants de PME pour structurer leur stratégie, améliorer leur rentabilité et fluidifier leurs processus.

En parallèle, il a été professeur vacataire à HEC Paris, l'ESCP Europe et au MBA ESG pendant 10 ans. Il a également été très actif dans diverses associations autour de la transmission (Entretiens de l'Excellence, French Tech Diversité, Entreprendre pour Apprendre, ...).

Enfin, il a développé ces dernières années une expertise sur le digital et l'innovation, qui lui a permis de piloter des projets pour de grands acteurs comme la Française des Jeux, EuropAssistance ou Arte.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.