Aide à domicile

Annonce A17963 mise à jour le 24/12/2025

Description générale

Description de l'activité recherchée

Entrepreneur expérimenté, 40 ans, ingénieur de formation, président d'une société opérationnelle depuis plusieurs années, recherche à acquérir une PME saine et rentable, dans le cadre d’une transmission ou cession majoritaire.

Profil recherché :
- Chiffre d'affaires : 1 M€ à 5 M€.
- Rentabilité avérée : EBE positif et récurrent.

Activité :
- Services aux particuliers.
- Activités récurrentes, peu capitalistiques.
- Secteur d'Aide à la personne.

- Localisation : France (priorité en Île-de-France / grandes métropoles).

- Équipe en place : Oui, avec encadrement intermédiaire apprécié.

- Type d'opération : Cession majoritaire ou totale

- Transmission progressive possible.

- Ouverture à un accompagnement du cédant sur une période définie.

Projet de reprise :
- Approche long terme, pas de logique de revente rapide.
- Respect des équipes et de la culture existante.
- Structuration, professionnalisation, développement maîtrisé.
- Capacité à financer l'opération via un montage classique (fonds propres + dette).

Raison de l'acquisition

Cette acquisition s'inscrit dans un projet entrepreneurial de long terme visant à reprendre et développer une entreprise existante, rentable et structurée, en assurant la continuité de l'activité, la stabilité des équipes et une croissance maîtrisée, sans logique spéculative, ni revente rapide.

Profil du repreneur :
- Entrepreneur opérationnel, habitué à gérer clients, équipes et partenaires.
- Vision pragmatique : Croissance rentable avant volume.
- Décision rapide, échanges directs, confidentialité respectée.

Type de société recherchée

Societé in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	6

Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)
Paris, Rhône-Alpes, Hauts de Seine, Yvelines

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	40 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

Formation
Ingénieur Mines ParisTech (ISUPFERE).

Parcours professionnel
- Chargé d'affaires, secteur Énergie.
- Dirigeant secteur, Conseil IT.

Ingénieur de formation, il a évolué pendant plusieurs années dans des environnements techniques et exigeants, avant de créer et diriger sa propre société.

En tant que président et entrepreneur opérationnel, il a développé une activité de services B2B, piloté la relation clients, structuré des prestations à forte valeur ajoutée et travaillé avec des collaborateurs et sous-traitants, en responsabilité directe sur la rentabilité et la qualité d'exécution.

Il a géré l'ensemble des dimensions d'une entreprise : développement commercial, négociation contractuelle, gestion financière, organisation opérationnelle et pilotage des risques.

Cette expérience lui a donné une vision concrète et réaliste du fonctionnement d'une PME, des enjeux humains comme économiques et de ce qui crée une performance durable.

Aujourd'hui, il souhaite mettre cette expérience au service de la reprise et du développement d'une entreprise existante, dans une logique de continuité, de structuration et de croissance maîtrisée.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur
Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à
- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.