



Startup SaaS B2B en amorçage ouvre son capital et recherche associé(e) entrepreneur Tech / COO

Annonce A18184 mise à jour le 05/05/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Cette annonce concerne l'ouverture du capital d'une startup SaaS B2B à un associé opérationnel full-time et non un partenariat commercial classique.

La société est une startup SaaS B2B développant une plateforme innovante de phygital marketing permettant aux entreprises d'automatiser et mesurer des campagnes marketing et commerciales combinant actions physiques et digitales.

Le produit est lancé, les premiers clients sont signés et l'ambition est de bâtir le leader européen de cette nouvelle catégorie de marché.

Les initiateurs du partenariat recherchent un associé entrepreneur / operator / profil ex-scale-up capable de co-piloter la structuration et l'accélération de la société.

Le profil idéal dispose d'une expérience significative en scaling SaaS / growth / structuration GTM / opérations / produit / fundraising.

Une capacité de co-investissement est appréciée mais non obligatoire.

Ouverture significative du capital envisageable pour profil exceptionnel, avec structuration sur mesure selon apport opérationnel, stratégique et financier (vesting / earn-in / BSPCE possibles).

Recherche d'un véritable partenaire entrepreneurial, pas d'un investisseur passif ni d'un simple advisory.

Raison de l'acquisition

La start-up entre dans une phase clé de structuration et d'accélération.

Après avoir développé le produit, validé les premiers cas d'usage et posé les fondations opérationnelles du modèle, l'objectif est désormais d'accélérer fortement la croissance et préparer le scale.

Dans cette perspective, les initiateurs du partenariat souhaitent s'associer à un profil entrepreneurial capable d'apporter une forte valeur opérationnelle, stratégique et/ou financière afin de co-piloter cette prochaine phase de développement.

Cette recherche s'inscrit dans une logique de construction long terme : bâtir une équipe fondatrice renforcée pour transformer la société en acteur de référence sur son marché.

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Localisation(s) souhaitée(s)

Paris, Val d'Oise

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
CA société	30 k€
Nb collaborateurs	2

Description de l'activité de l'acquéreur

La société édite une plateforme SaaS B2B dédiée à l'automatisation et au pilotage de campagnes marketing et commerciales digitales.

La solution permet aux entreprises de combiner actions physiques et digitales dans une logique de performance et de mesure du ROI.

La société cible le marché européen du marketing et de la prospection B2B.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Cette recherche s'adresse exclusivement à un profil disposant d'une solide expérience entrepreneuriale réussie dans la tech, idéalement dans le SaaS B2B.

Recherche d'un véritable builder ayant déjà participé de manière significative à la création, au scaling ou à la structuration d'une entreprise technologique à forte croissance.

Le rôle exige une implication opérationnelle full-time et une proximité forte avec la fondatrice sur les sujets de stratégie, structuration et exécution.

Les profils sans track record entrepreneurial/scale-up significatif, recherchant un simple rôle de conseil ou d'investissement passif, ne seront pas retenus.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**