

## Protection incendie

Annonce A18227 mise à jour le 27/05/2026

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Le repreneur recherche une PME dans les services B2B récurrents à reprendre majoritairement, dans une logique entrepreneuriale et patrimoniale long terme.

Secteur recherché : la protection incendie (maintenance d'extincteurs, désenfumage, alarmes, vérifications réglementaires, formation).

Cible : 3 à 15 M€ de chiffre d'affaires, 20 à 80 collaborateurs, basée en Île-de-France ou département à 1 heure de Paris, rentable et structurée autour de contrats de maintenance récurrents.

#### Raison de l'acquisition

L'objectif du repreneur : assurer la continuité du savoir-faire et des équipes, accompagner la transmission dans la durée et soutenir la croissance par développement commercial et acquisitions complémentaires.

#### Type de société recherchée

Société in bonis

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	20
Chiffre d'affaires	3 000 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Paris, Oise, Eure, Eure et Loir, Loiret, Yvelines, Hauts de Seine, Val d'Oise, Val de Marne, Seine Saint-Denis, Seine et Marne, Essonne

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	50 ans
Montant de son apport personnel	1 000 k€

#### Formation

Formation : MBA INSEAD et ESSCA.

#### Parcours professionnel

2012-2023 : Co-fondateur, PDG et actionnaire majoritaire d'un Groupe de Conseil & Assistance aux Projets.

Reprise en 2012 de 2 PME spécialisées dans le staffing et le management de chantiers complexes pour le BTP, l'industrie, les

transports et l'énergie.

Développement international structuré jusqu'à 8,5 M€ de CA, 70 collaborateurs et 80 pays d'intervention en 2023.

Création en parallèle d'une filiale dédiée à l'intérim international.

Domaines de compétence clés : Président Direction Générale de PME à dimension internationale, croissance organique et externe, négociation et structuration d'opérations M&A (acquisition 2012, cession 2023), pilotage multi-sites et multi-pays, management d'équipes techniques et commerciales, structuration financière et juridique (holdings, filialisation), développement commercial grands comptes, transformation digitale et ERP, gestion de la transmission générationnelle d'un projet entrepreneurial.

## Complément d'information

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.