

Services B2B - serrurerie / métallerie

Annonce A18242 mise à jour le 02/06/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur recherche une PME exerçant une activité de serrurerie / métallerie au service des entreprises, proposant des solutions de protection de sites industriels et tertiaires : serrures, rideaux métalliques, portes coupe-feu, badges, sécurité électronique et contrôle d'accès, interphonie IP, contrôle biométrique, etc.

Raison de l'acquisition

Le repreneur souhaite passer de "Dirigeant" à "Chef d'Entreprise" et recherche une PME qui intervient dans son secteur de prédilection.

Cette activité présente de nombreux points communs avec son parcours et son profil et il en a fait sa priorité pour trois raisons. Elle répond à :

- Son intérêt personnel fort pour la création, le design et l'artisanat,
- Ses qualités professionnelles : direction d'entreprise, développement commercial, gestion d'équipe, profil technico-commercial et gestion de projet,
- Sa parfaite connaissance des codes du business en milieu B2B.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	5
Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Yvelines, Hauts de Seine, Seine Saint-Denis, Paris, Val de Marne

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	54 ans
Montant de son apport personnel	400 k€

Formation

- EDHEC Lille / Ecole de Commerce / Master (Bac +5).
- Formation au CRA sur la reprise d'entreprise / certifié en Février 2026.

Parcours professionnel

Directeur Général de Filiale / constructeur automobile asiatique – direction opérationnelle (95 pers).

Directeur Commercial et Marketing / constructeur automobile asiatique – développement commercial.

Lancement de Filiale / services financiers et leasing automobile – de 3 à 26 pers.

Directeur de TPE / solutions techniques et négoce industriel – 8 pers.

Directeur des ventes et du réseau / constructeur automobile premium – distribution automobile premium.

Directeur des ventes B2B / constructeur automobile généraliste – ventes et services B2B.

Directeur Régional / constructeur automobile généraliste – vente et après-vente.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.