

Cabinet de fusion-acquisition dans le secteur industriel

Annonce V40549 mise à jour le 13/04/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Var

Résumé général de l'activité

Conseil en fusion acquisition sur la région PACA pour toutes affaires (hors immobilier), et pour les secteurs industriels en France et à l'étranger (membre actif d'un réseau européen).

La société accompagne les cédants et les acheteurs (industriels et personnes physiques) pour des opérations de 2 à 10 m€ de CA en moyenne, dans les secteurs industriels (mécanique, électronique, électricité, plasturgie).

Une connaissance de ces secteurs semble indispensable pour exploiter au mieux le carnet d'adresses.

En plus

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	7 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	170 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA		75	240	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net		15	170	
Salariés		1	1	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Sur le marché de la MID CAP.

La société travaille essentiellement pour des groupes à l'achat ou à la vente avec récurrence des affaires. dans les secteurs industriels de la mécanique (tôlerie, usinage) de l'électronique (EMS) en production et distribution.

Concurrence

Existe, mais rarement en concurrence directe.

Ses confrères ne semblent pas apprécier ces secteurs un peu techniques (bien qu'aucune compétence technique ne soit requise).

Cependant, pour vendre ou acheter, il est essentiel de comprendre le métier des clients, d'où la préférence pour une expérience dans le monde industriel.

Points forts

Industrie sur la France et l'étranger (réseau international), localement apport d'affaire par expert comptable.

Reconnue comme ayant une bonne connaissance de l'industrie.

Gros carnet d'adresse et veille permanente du marché.

3000 contacts sur LinkedIn et outlook.

Site internet.

Délocalisable car pas de salarié ni bureau.

Points faibles

Structure légère et un manque de dynamisme du gérant (il se fait vieux) et a d'autres activités de bénévolat (Entre Head, Initiative Var, Mission Locale).

Délocalisable car pas de salarié ni bureau.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Majoritaire

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Complément

un accompagnement sera possible d'un an voir plus

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Complément

De préférence un profil commercial, mais ayant une bonne compréhension de l'industrie.