

## Aménagement paysager

Annonce V79389 mise à jour le 20/04/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	EURL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Loire Atlantique

#### Résumé général de l'activité

EURL spécialisée depuis 30 ans dans l'aménagement paysager (Entretien + création).

Pépinière, négoce d'arbustes, plantes et fleurs.

Élagage.

Maintenance et entretien.

Maintenance et entretien des jardins sous contrat entreprises.

Maintenance et entretien des jardins dans le cadre SAP particuliers.

Dépannages.

Jardinerie.

Conseil et vente au comptoir.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	98 k€
Dettes financières	35 k€
Trésorerie nette	131 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	660	800	700	800

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute	500	600	550	
EBE	95	150	80	150
Rés. Exp.	75	150	80	150
Rés. Net	75	100	70	100
Salariés	7	7	7	7

## Indications concernant les éléments chiffrés

6 équipes d'ouvriers spécialisés en forte saisonnalité.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Situation zone de chalandise importante, situation littoral 44.

CA 80% BtoC.

Entreprise positionnée à 80 % de services aux particuliers, clientèle retraité et CSP+.

Contrats de SAP (service à la personne), récurrents.

Études / conceptions d'aménagement et création.

Étude d'implantation avec schéma et plan d'implantation.

Show-room avec présentation des solutions techniques.

### Concurrence

Existante.

### Points forts

Un savoir-faire élevé dans le métier de l'aménagement paysager.

Une position unique sur le secteur avec la double activité jardinerie et paysagiste.

Un emplacement exceptionnel pour se développer.

Une très grande réactivité face aux demandes clients.

Un personnel très bien formé, avec 3 chefs d'équipes autonomes et des apprentis en binôme.

Des saisonniers fidèles avec une bonne connaissance du métier.

Un outil de production récent et renouvelé (matériel et parc roulant).

Très fort potentiel de développement.

### Points faibles

Absence de démarche commerciale organisée, pro-active, ce qui laisse entrevoir de grandes opportunités de développement.

Le dirigeant centralise l'ensemble des demandes clients et réalise les devis. La jardinerie est dirigée par un salarié sédentaire qui accueille et conseille les clients avec vente au comptoir avec terminal de paiement.

## Infos sur la cession

## A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

170 k€