Transmibat

Société spécialisée en entretien et dépannage à forte récurrence

Annonce V80767 mise à jour le 03/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Somme

Résumé général de l'activité

La société intervient dans les Hauts-de-France auprès d'une clientèle principalement composée de particuliers pour l'entretien, le ramonage, la maintenance et le dépannage d'appareils de chauffage bois et pellets : poêles, inserts et chaudières.

L'activité bénéficie d'une demande récurrente, portée par les obligations d'entretien, la fidélité de la clientèle et un marché local établi. L'entreprise dispose d'un savoir-faire reconnu, d'une base clients existante et d'un potentiel de développement sur des services complémentaires ou une extension géographique.

La société s'est recement positionnée sur deux secteurs connexes à l'activité.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Dettes financières	100 k€
Trésorerie nette	95 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	250	485	685	1 020
Marge brute	240	485	685	1 020

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE	60	110	160	210
Rés. Exp.				
Rés. Net	50	60	80	140
Salariés	3	5	5	8

Indications concernant les éléments chiffrés

L'entreprise a fortement cru ces dernières années et continuera à croître fortement grâce à sa base établie et son approche tournée vers la satisfaction client.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur de référence sur le marché.

Proximité des clients.

Rapidité d'intervention.

Concurrence

Points forts

Excellente réputation :
L'entreprise dispose d'un savoir-faire reconnu, un procédé moderne et efficace et dans l'entretien des équipements de chauffage à bois. Elle met également en avant des compétences étendues dans le conseil pour optimiser la performance énergétique des systèmes de chauffage.
L'entreprise bénéficie d'une excellente réputation due à la qualité de ses interventions

Récurrence de l'activité :
La société s'adresse aussi bien à des particuliers qu'à des professionnels (base de 12 000 clients), ce qui lui permet de diversifier ses sources de revenus tout en consolidant une base clientèle solide.
L'activité est 100% récurrente.
600 contrats d'entretien en cours.

Équipe structurée en place :
Le cédant a su mettre en place une équipe constituée de deux responsables : un technique et l'autre administrative et commerciale. L'équipe est autonome en dehors de la saison de chauffe.

Positionnement géographique stratégique :
Implantée dans une région à forte demande pour le chauffage au bois, la société bénéficie d'un excellent positionnement pour développer ses activités.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Autre

Complément	Recentrage sur un nouveau projet entrepreneurial.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Opportunités pour un acquéreur : - Développement de partenariats locaux ou régionaux avec des fournisseurs et des collectivités. - Renforcement de l'offre de services (contrats d'entretien, diagnostics énergétiques). - Installations de poêles et inserts à granulés et bois : 5 leads par jours transférer gratuitement à un partenaire. L'EBE retraité est de 200 k€.