

## Agence digitale de développement de logiciels pédagogiques

Annonce V81222 mise à jour le 01/06/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Hérault

#### Résumé général de l'activité

Agence de développement logiciel dédiée à la digitalisation et la dynamisation des formations présentielle et distancielles (synchrones et asynchrones).

Issue de plusieurs années de développement, l'entreprise dispose de 2 solutions matures et concurrentielles.

Une de ces solutions est particulièrement disruptive, attractive et séduit facilement les utilisateurs.

L'autre solution est un LMS assez conventionnel, mais avec des fonctions étendues, beaucoup de personnalisation possible et la possibilité d'être boostée à l'IA.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

### Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	75 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	50 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		120	120	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute		100	100	
EBE				
Rés. Exp.		5	10	
Rés. Net		5	10	
Salariés		2	2	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Des clients récurrents sont déjà acquis.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Une des solutions proposées est très pertinente par rapport à kahoot ou klaxon.

### Concurrence

Existante.

Pour un produit : Tous les LMS du marché.

Pour l'autre : 2 concurrents.

### Points forts

Les 2 solutions conçues par la société ont fait leur preuves et sont utilisées au quotidien par des centaines de personnes.

Société immédiatement opérationnelle pour déployer la solution.

Équipes internes et externes très compétentes et réactives.

Très faibles charges fixes.

La société peut faire comme tout le monde, du SaaS, mais pas obligatoirement, le modèle économique est donc très souple et peu faire la différence.

### Points faibles

Jusqu'à présent cette activité a été annexe à une activité de formation, c'était un "side project".

La commercialisation des solutions n'a pas été faite sur un périmètre assez large.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Indifferent

Raison principale de cession

Adossement industriel

Complément	<p>Adossement industriel (nécessité de booster la commercialisation).</p> <p>La société cherche un partenaire pour développer la commercialisation de ses solutions et mettre à disposition les innovations qu'elle a su développer.</p> <p>Initialement l'activité de développement constituait une partie d'un organisme de formation, mais cette organisation était un frein au développement commercial et donc un gaspillage du potentiel de ces solutions.</p>
Prix de cession	99 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€
Complément	<p>Soit le repreneur prend tout, soit le dirigeant peut faire entrer au capital un profil dynamique en charge de la commercialisation et/ou d'une levée de fonds.</p> <p>Une solution externe de prospection et growth Hacking est en train d'être mise en place</p>