



Acteur de référence BtoB - Pose de stores et de rideaux occultants

Annonce V82908 mise à jour le 11/11/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Loire Atlantique

Résumé général de l'activité

Acteur de référence sur sa niche BtoB au savoir-faire reconnu : sourcing et pose de rideaux techniques et stores occultants dans les grands ensembles.

Le CA se décompose globalement de la manière suivante :

50% réalisés avec des entreprises générales dans le cadre de grands chantiers publics (universités, hôpitaux, lycées/collèges).

25% sur les hôtels de luxe en France et étranger (donneurs d'ordre groupes hôteliers).

25% sur des promoteurs immobiliers et architectes / décorateurs intérieurs.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Eléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	145 k€
Dettes financières	245 k€
Trésorerie nette	20 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
-------------	------	------	------	------

CA	500	700	900	
Marge brute				
EBE	-15	-15	55	
Rés. Exp.	-5	-5	50	
Rés. Net	-10	5	50	
Salariés		6	6	

Indications concernant les éléments chiffrés

En attente du Bilan 2024.

Positionnement concurrence

Concurrence

Marché de niche où la concurrence est établie et connue.

Points forts

- Structure de l'effectif légère, composée de personnes expérimentées : 2 poseurs expérimentés, 1 assistante de direction/achats/logistique, 1 personne chargée de projet/prospection commerciale/suivi de chantier.
- Image de qualité auprès des clients : la majorité des clients de la société sont récurrents depuis de nombreuses années : 90% des clients historiques (> 10 ans) continuent de faire appel à la société et certains chantiers sont à leur troisième rénovation en 18 ans.
- La société bénéficie ainsi d'un bon référencement chez les donneurs d'ordres (promotion, entreprises générales, grands comptes). Les leads entrants arrivent ainsi sans besoin de prospection supplémentaire.
- Locaux récents et adaptés, idéalement situés sur périphérique nantais pour rayonnement régional.

Points faibles

Pas de présence sur le marché du particulier.

A savoir : récente éligibilité des produits de protection solaire dans le cadre de la Prime Rénov.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	290 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

70 k€