Conception, soudure et pose de tuyaux Inox et Aluminium

Annonce V82992 mise à jour le 12/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	EURL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Saône et Loire

Résumé général de l'activité

Expert en conception, soudure et pose de tuyaux Inox et Aluminium à destination du domaine de l'eau (conception de station de traitement de l'au ou station d'épuration).

Contrat de prestation de service avec un grand groupe français.

La société travaille majoritairement sur le 1/4 sud Est de la France.

L'entreprise réalise des prestations de haute qualité avec une forte réactivité. Peu de concurrence sur le marché et bonne renommée.

Le bilan est sain et les rendements de l'entreprise très bons avec un CA et des résultats en constante évolution.

Eléments chiffrés

Année de référence	2004
Fonds propres	255 k€
Dettes financières	60 k€
Trésorerie nette	145 k€

En k€/année	2002	2003	2004	2005
CA	1780	1840	1 735	
Marge brute	1 250	1 450	1 325	

En k€/année	2002	2003	2004	2005
EBE	170	225	170	
Rés. Exp.	90	155	85	
Rés. Net	100	115	60	
Salariés	6	6	6	

Indications concernant les éléments chiffrés

En moyenne 4 personnes par mois en Interim complètent l'équipe, parfois plus en fonction des besoins. Possibilité de « faire monter » en compétence un salarié en remplacement du cédant

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Très peu de concurrence sur leurs spécialités.

Concurrence

Points forts

Récurrence du CA.

Bonne notoriété auprès des entités adjudicatrices et peu de concurrence.

Carnet de commandes pour les 6 prochains mois (700 k€ de CA).

Clientèle diversifiée et fidèle.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	1 000 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	
Prix de l'immobilier uniquement	300 k€

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale

	Repreneur opérationnel avec des compétences commerciales et sachant « tracer » les plans.
Complément	L'épouse du cédant, assistante de direction quittera l'entreprise au moment de la cession.
	Possibilité de développer le chiffre d'affaires de la maintenance, qui est marginale à l'heure actuelle, avec l'embauche de personnels dédiés.