

## Fourniture industrielle, produits inox et robinetterie industrielle pour l'industrie

Annonce V83056 mise à jour le 01/04/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Localisation du siège	Vosges

#### Résumé général de l'activité

Depuis plus de 15 ans, l'entreprise s'est imposée comme un acteur reconnu dans le négoce industriel, en fournissant une large gamme de fournitures techniques destinées à l'industrie.

La société travaille exclusivement en BtoB, avec une clientèle composée majoritairement de professionnels de l'industrie et de la maintenance industrielle.

La société se distingue par :

- Un savoir-faire solide dans la sélection et la distribution de matériel de qualité.
- Une équipe expérimentée et engagée, composée de 7 salariés investis et fidèles à l'entreprise.
- Un réseau de partenaires fiables, permettant de répondre rapidement aux besoins spécifiques de ses clients.
- Un portefeuille client récurrent, garantissant une activité stable et rentable.

L'entreprise est parfaitement structurée pour poursuivre sa croissance ou être intégrée à un groupe souhaitant élargir son offre ou renforcer son maillage territorial.

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	2600	2500	2 400	
Marge brute	850	795	750	
EBE	115	60	55	
Rés. Exp.	110	65	50	
Rés. Net	140	55	40	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés	8	7	7	

## Indications concernant les éléments chiffrés

En avril 2026 société sans dette bancaire.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

La société bénéficie d'un positionnement solide et reconnu sur son marché depuis plus de 15 ans.

Spécialisée dans le négoce industriel, l'entreprise a su construire une relation de confiance durable avec une clientèle fidèle, principalement composée de professionnels de l'industrie.

Sa force repose sur trois piliers fondamentaux :

- Une expertise technique pointue, qui lui permet de répondre aux besoins spécifiques et complexes de ses clients.
- Une grande réactivité, appréciée pour la gestion efficace des demandes et la capacité à fournir rapidement les produits nécessaires.
- Un accompagnement personnalisé, qui renforce sa crédibilité et la satisfaction client.

Cette reconnaissance terrain, alliée à un bouche-à-oreille positif et à une clientèle récurrente, assure une activité régulière et pérenne, dans un secteur en demande constante de solutions fiables et professionnelles.

### Concurrence

2 concurrents principaux.

### Points forts

Une expertise technique pointue, qui lui permet de répondre aux besoins spécifiques et complexes de ses clients.

Une grande réactivité, appréciée pour la gestion efficace des demandes et la capacité à fournir rapidement les produits nécessaires.

Un accompagnement personnalisé, qui renforce sa crédibilité et la satisfaction client.

Cette reconnaissance terrain, alliée à un bouche-à-oreille positif et à une clientèle récurrente, assure une activité régulière et pérenne, dans un secteur en demande constante de solutions fiables et professionnelles.

Une grande autonomie des équipes et confiance en elles.

### Points faibles

Son positionnement indépendant, qui constitue une véritable force en termes de réactivité et de proximité, implique en parallèle une puissance d'achat plus limitée face aux grands groupes nationaux. Ces derniers peuvent parfois bénéficier de conditions tarifaires plus compétitives sur certains volumes.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Majoritaire

Raison principale de cession

Changement d'activité du dirigeant

Complément	<p>C'est avec le cœur lourd que le dirigeant a pris la décision de céder la société.</p> <p>Il l'a fondée seul, en partant de zéro, avec la volonté de bâtir une entreprise solide, fiable et respectée dans le monde du négoce industriel. Après plus de 15 ans d'efforts, de croissance et d'engagement aux côtés de ses collaborateurs et des clients fidèles, il est fier du chemin parcouru.</p> <p>Aujourd'hui, une nouvelle aventure s'ouvre à lui. Il a été appelé à reprendre la direction d'une entreprise familiale fondée par son père, spécialisée dans la production de spiritueux à destination d'une clientèle internationale.</p> <p>Cette mission, par son ampleur stratégique et symbolique, nécessite désormais toute son attention. Dans cette perspective, et à horizon de 12 mois, le dirigeant souhaite transmettre à un repreneur motivé, capable de poursuivre son développement dans le respect des valeurs qui ont fait son succès : rigueur, technicité, proximité et engagement.</p>
Prix de cession	1 500 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	300 k€
Complément	<p>La cession de la société s'adresse à deux types de profils, offrant ainsi une réelle flexibilité dans le projet de reprise.</p> <p><b>Un profil investisseur</b> L'entreprise peut parfaitement convenir à un acquéreur investisseur. En effet, depuis plus de 5 ans, la direction est assurée sans présence opérationnelle quotidienne de ma part, avec un pilotage basé sur un suivi mensuel et des reportings réguliers.</p> <p>La société s'appuie sur une directrice expérimentée, fidèle depuis 13 ans, qui assure la gestion commerciale et le bon fonctionnement de l'activité au quotidien, garantissant stabilité et continuité.</p> <p><b>Un profil opérationnel</b> La société représente également une belle opportunité pour un repreneur souhaitant s'impliquer directement dans le développement. Avec une présence terrain renforcée, une dynamique commerciale accrue et une approche proactive, le potentiel de croissance est significatif ENVIRON 2 M€ à 2 ans.</p>