



## Distribution de matériel médico-chirurgical

Annonce V83186 mise à jour le 20/10/2025

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Guadeloupe

#### Résumé général de l'activité

Société de distribution de matériel médico-chirurgical en Guadeloupe.

Emplacement stratégique : Implantée à proximité d'un futur CHU, cette entreprise familiale est devenue un acteur incontournable de la distribution de consommables et de matériel médico-chirurgical en Guadeloupe.

Clientèle diversifiée : L'action commerciale s'étend aux établissements de santé, professionnels libéraux, collectivités locales ainsi qu'aux particuliers. Elle répond avec rigueur et humanité aux besoins spécifiques liés au maintien à domicile des personnes handicapées, malades ou dépendantes.

Structure solide : 9 salariés font partie du périmètre de reprise. L'équipe actuelle, composée d'experts du secteur médical, saura accompagner la transition et assurer la continuité de la relation client.

Potentiel de développement : Très bon chiffre d'affaires, encore perfectible grâce à la proximité du nouveau CHU et à la croissance continue des besoins en matériel médical sur le territoire.

Offre complète : Vente, location, accompagnement personnalisé, etc.

#### En plus

La société travaille à l'export

### Eléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	645 k€
Dettes financières	780 k€

Trésorerie nette

245 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			2 100	
Marge brute			900	
EBE			350	
Rés. Exp.			300	
Rés. Net			150	
Salariés			9	

### Indications concernant les éléments chiffrés

Cession de 100 % des parts.

Accompagnement au repreneur : L'équipe s'engage à faciliter la passation et à transmettre son savoir-faire pour une reprise fluide et efficace.

### Positionnement concurrence

#### Positionnement par rapport au marché

3 types de clientèle :

- Les établissements de santé qui sollicitent spontanément et de manière régulière.
- Les patients en MAD et HAD équipés sur ordonnance médicale.
- Les particuliers qui viennent en magasin pour des achats en direct.

Un des acteurs principaux de fournitures de matériels médico-chirurgical.

#### Points forts

30 ans d'existence.

Réactivité.

Équipe stable.

La notoriété de cet établissement n'étant pas à faire, son sérieux et son savoir-faire étant connus des acteurs de ce secteur.

L'entreprise s'est construite sur des valeurs fortes : Écoute, conseil, expertise et accessibilité. Des prix compétitifs alliés à un service sur mesure font toute la différence.

#### Points faibles

Les établissements de santé représentant le plus gros pourcentage en terme de CA, les délais de paiement pèsent sur les créances clients.

### Infos sur la cession

#### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	1 200 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€
Complément	<p>Repreneur stratégique du secteur santé (acteur en croissance externe) comme :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Groupe de distribution médicale souhaitant s'implanter en Outre-mer.</li> <li>- Fabricant de matériel médical souhaitant maîtriser son canal de distribution.</li> <li>- Centrale d'achat ou grossiste santé élargissant son maillage.</li> <li>- Entreprise de maintien à domicile (MAD) élargissant sa base clients.</li> </ul> <p>Investisseur individuel expérimenté / manager de transition en quête de sens comme par exemple :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ancien cadre dirigeant dans la pharma, le paramédical ou les dispositifs médicaux.</li> <li>- Professionnel de santé reconvertis (pharmacien, ingénieur biomédical, cadre hospitalier).</li> <li>- Entrepreneur revenu en métropole ou natif des DOM souhaitant s'y réimplanter.</li> </ul>