

Éditeur d'applications mobiles de gestion cross plateforme

Annonce V83422 mise à jour le 08/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Nord Ouest de la France
Région	Confidentielle

Résumé général de l'activité

Éditeur d'applications mobiles pour la gestion commerciale, CRM, et la maintenance SAV, synchronisé aux principaux ERP du marché français pour TPE/PME.

La solution est multiplateforme (Android, iOS, Windows) et multi devices (Tablettes, Smartphones, PC).

Elle s'adresse aux métiers de la vente-négoce, interventions SAV, bâtiment, logistique, industrie et services.

Elle propose des fonctionnalités telles que la gestion des clients-fournisseurs-articles, la saisie et l'historique des ventes, la préparation de commandes, la gestion des stocks et des inventaires, le planning des interventions et la gestion des tournées, le suivi de parc, ...

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	510 k€
Dettes financières	35 k€
Trésorerie nette	445 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	470	500	555	610
Marge brute				
EBE	90	90	140	150
Rés. Exp.	85	85	135	
Rés. Net	100	70	105	
Salariés	6	6	6	

Indications concernant les éléments chiffrés

Il s'agit d'un éditeur d'applications mobiles add-on ("produits compagnons") des ERP tels que EBP, WaveSoft, ou SAGE, avec un modèle économique SaaS (+87 % du CA), et une croissance annuelle actuelle de l'ARR de l'ordre de 10% avec uniquement du business entrant, disposant d'un réseau d'une centaine de partenaires revendeurs-intégrateurs, sans dépendance clients (+700 clients, plutôt TPE et petites PME).

Le développement des logiciels est réalisé au Maroc dans une structure dédiée.

Le potentiel de croissance paraît élevé grâce à un partenariat renouvelé avec SAGE permettant de monter en gamme de clientèle, et avec la mise en œuvre d'une action commerciale pro-active.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Le marché des solutions mobiles est en forte croissance, imposant l'intégration aux ERP existants. Les éditeurs d'ERP eux-mêmes, confrontés à une forte demande, privilégient leur cœur de métier, laissant un espace pour des solutions mobiles externes, ...

- Les TPE/PME françaises recherchent des solutions abordables et faciles à déployer. Peu d'équipes itinérantes disposent encore d'applications métiers connectées au Système d'Information de l'entreprise.

Concurrence

Points forts

Croissance du revenu récurrent. L'offre logicielle en mode SaaS représente plus de 87% du C.A. total.

La marge opérationnelle (EBE) atteint 25% du Chiffre d'affaires en 2024.

La société bénéficie des écosystèmes des ERP avec lesquels elle s'intègre.

50% du chiffre d'affaires est réalisé via un réseau d'une centaine de partenaires revendeurs à valeur ajoutée.

Les coûts de développement sont optimisés grâce à une structure basée au Maroc.

L'essentiel de l'activité actuelle est le résultat de la notoriété de l'entreprise auprès de ses clients et d'appels entrants. Une structuration commerciale doit permettre d'atteindre un niveau d'ARR supérieur à 1 M€ dans un délai de 3 à 4 ans.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	600 k€