E-commerce B2B et B2C : cordages, accastillage, câbles, équipements, ...

Annonce V83561 mise à jour le 05/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Ille et Vilaine

Résumé général de l'activité

Vente B2C et B2B de cordages, accastillage, câbles, équipements pour tous secteurs : nautisme, maritime, industrie, BTP, agriculture, travaux forestiers, travaux en hauteur, sécurité, spectacles, loisirs, artisanat, ...

Vente en ligne avec un site de e-commerce et vente B2B e-commerce et directe.

Activité pouvant être localisée dans la plupart des régions et villes.

En plus

La société travaille à l'**export**

Eléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	50 k€
Dettes financières	15 k€
Trésorerie nette	25 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	95	170	190	220
Marge brute	20	40	40	60

En k€/année	2022	2023	2024	2025
EBE	10	20	25	35
Rés. Exp.	5	15	25	30
Rés. Net	5	15	20	25
Salariés	1	1	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

Sur année N :
Charge location 4 k€ - stockage.
Charge remunération (partielle) 10 k€.

Stock 45 - 50 k€ (peut être financé).

Année N-2 :
Baisse de chiffre d'affaires de 20 k€ par rapport à N-3, en raison d'un aléa commercial sur les marchés.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Identité multi marché de niches avec offre spécialisée.

Marques fournisseurs à forte réputation.

Forte capacité du réseau fournisseurs qualifiés, France et UE proche, la plupart fabricants.

Bonne visibilité sur Internet, satisfaction clients, bonne réputation.

Prix bien positionnés et compétitifs, offres pros.

Concurrence

Spécifique sur chaque niche, opérateur spécialisé :
- Ship chandler en réseaux ou web.
- Distributeur spécialisé.
- Certains fournisseurs et fabricants.

Points forts

Éventail de solutions.

Réactivité.

Flexibilité, capacité de sourcing produits.

Qualité service client.

Prix.

Offres sur mesure.

Points faibles

Taille.

Ressources financières.

Gestion stock à améliorer - en cours.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Activité à bon potentiel de développement court et moyen terme, requiert un peu d'investissement et du temps commercial que le gérant ne veut plus assumer.
Prix de cession	100 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	40 k€
Complément	Entrepreneur, personne souhaitant entreprendre avec une petite structure facile à reprendre et à localiser. Société ou groupe à laquelle adosser cette activité en exploitant des ressources déjà existantes, extension d'activité, croissance externe.