Mini-croisières en catamaran

Annonce V85494 mise à jour le 18/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Bouches du Rhône

Résumé général de l'activité

Après trois années de mise en place et de structuration, la société est aujourd'hui un outil opérationnel complet, prêt à être développé commercialement.

Toutes les infrastructures nécessaires à l'exploitation et au développement de l'activité de mini-croisières en catamaran à Marseille sont déjà en place :
- Le bateau est passé au commerce et conforme à la réglementation maritime professionnelle.
- La société dispose d'un statut d'armateur et d'une organisation administrative claire.
- L'ensemble des supports de communication (site internet, référencement, identité visuelle, canaux de réservation) est fonctionnel et actif.

L'activité actuelle, exploitée à environ 20 % de sa capacité, n'a pas encore permis de dégager des bénéfices. Cependant, cette situation reflète avant tout un choix de développement progressif, le temps de consolider les bases techniques et réglementaires.

L'acquéreur trouvera dans cette société un outil clé en main, entièrement opérationnel, permettant de capitaliser rapidement sur le marché marseillais du tourisme nautique via une stratégie commerciale prête à être mise en œuvre.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			100	
Marge brute				
EBE			1	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Rés. Exp.			1	
Rés. Net			1	
Salariés			1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Dossier de présentation complet sur demande.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société se positionne sur le marché des excursions maritimes haut de gamme à Marseille, avec une offre de mini-croisières à la journée en catamaran, commercialisée en billetterie individuelle ou en privatisation.

La société s'adresse principalement à une clientèle touristique internationale, composée à 70 % de visiteurs américains, notamment des passagers de paquebots de croisière, ainsi qu'à une clientèle privée et professionnelle recherchant des prestations exclusives.

L'entreprise propose une formule « all inclusive » associant découverte du littoral marseillais, restauration à bord et activités nautiques dans l'archipel du Frioul.

Son positionnement repose sur un catamaran récent et haut de gamme, une capacité commerciale de 16 passagers, une présence sur les principales plateformes de réservation touristique et un référencement naturel sur Internet.

L'activité est actuellement exploitée à seulement 25 % de sa capacité estimée, sans démarche commerciale intensive, offrant ainsi un potentiel de développement significatif pour un repreneur souhaitant investir dans sa croissance.

Concurrence

Le marché marseillais des excursions maritimes est composé de plusieurs acteurs proposant des promenades en mer, des sorties collectives ou des privatisations de bateaux.

L'entreprise se différencie principalement par son statut d'armateur et l'exploitation d'un catamaran immatriculé au commerce, disposant des autorisations nécessaires au transport commercial de 16 passagers et à la vente de billets individuels.

Cette configuration réglementaire, peu courante pour un catamaran de cette catégorie à Marseille, constitue un avantage concurrentiel important face aux opérateurs proposant essentiellement des prestations de location ou de privatisation.

La société bénéficie également d'atouts distinctifs : un catamaran Fountaine Pajot Elba 45 récent et parfaitement entretenu, une place de port à long terme au port de Corbières, une offre haut de gamme tout compris et une clientèle internationale déjà établie.

Son référencement naturel, sa présence sur les principales plateformes touristiques et ses excellents avis clients renforcent sa visibilité commerciale.

Enfin, les démarches engagées auprès de tour-opérateurs spécialisés dans les croisières et le projet d'embarquement au terminal MPCT représentent des opportunités supplémentaires de développement et de différenciation.

Points forts

Société saine, sans dettes (hors crédit-bail bateau).
Activité conforme à la réglementation maritime professionnelle.
Statut armateur permettant la vente de billets individuels et une TVA réduite à 10 %.
Aucun salarié – fonctionnement agile avec skippers indépendants.
Les skippers assurent également le service traiteur.
Usage plaisance privé autorisé (certificat disponible).
Parcours optimisé : navigation courte, monuments de Marseille + mouillage au Frioul.
Prestation all inclusive avec boissons et alcool à volonté.

Très bonne réputation client (avis 5/5).
Passerelle inox sur mesure pour faciliter l'embarquement.
Contrats en cours de signature avec tours opérateurs croisiéristes.
Autorisation MPCT (embarquement terminal croisières) en cours de demande.
Bateau en état irréprochable, suivi avec soin.

Points faibles

L'activité est actuellement exploitée de manière volontairement limitée, le développement commercial de la société ne constituant pas l'activité principale de son dirigeant.

Le taux d'occupation du catamaran, estimé à environ 25 %, traduit une sous-exploitation de son potentiel commercial.

L'exploitation est aujourd'hui concentrée sur une saison de six mois, d'avril à septembre, et repose principalement sur le référencement naturel et les plateformes de réservation, sans véritable politique de prospection commerciale active.

Ces éléments constituent autant d'axes d'amélioration pour un repreneur souhaitant développer l'activité, notamment auprès des tour-opérateurs, des entreprises et de la clientèle touristique internationale.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Deux possibilités pour la reprise du catamaran : 1- Refinancement par l'acquéreur (575 000 € HT). 2- Reprise du crédit bail avec apport obligatoire de 284 500 €. Le montant de l'apport obligatoire correspond au montant de la première mensualité du crédit bail lors de l'achat du navire. Pour le prix de la société, possibilité de crédit vendeur sur 2 ans.
Prix de cession	60 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	1 k€