

Organisme de formation certifié Qualiopi

Annonce V85823 mise à jour le 15/09/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Organisme de formation professionnelle certifié Qualiopi et déclaré NDA.

Structure clé en main avec équipe commerciale.

L'activité est spécialisée dans la formation des entreprises (notamment BTP et secteurs connexes) et dispose d'un catalogue de formations complet et structuré, prêt à être exploité.

L'organisme bénéficie également d'une forte présence digitale (site internet, Facebook, LinkedIn, Instagram) et d'une équipe commerciale dédiée (setters et cold callers) déjà en place pour la prospection.

La structure est clé en main, immédiatement opérationnelle et éligible aux financements publics / OPCO.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Dettes financières	0 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			2 880	
Marge brute				
EBE				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.				
Rés. Net			0	
Salariés	0		0	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le marché de la formation professionnelle est en forte demande, notamment dans le BTP, la sécurité et la montée en compétences des salariés.

La certification Qualiopi est obligatoire depuis 2022, ce qui crée une barrière à l'entrée : un organisme déjà certifié et structuré gagne un temps précieux et un avantage concurrentiel.

L'entreprise se positionne comme un organisme moderne, digitalisé et orienté sur l'efficacité commerciale (prospection structurée, présence en ligne).

Concurrence

Le secteur est concurrentiel, avec :

Grands organismes nationaux (AFPA, Greta, Cegos) : lourds et moins flexibles.

Petits organismes indépendants : souvent limités en moyens commerciaux et visibilité digitale.

L'entreprise se distingue par un positionnement agile, combinant Qualiopi, un catalogue déjà opérationnel et une équipe commerciale en place, ce qui est rare pour une structure de cette taille.

Points forts

Certification Qualiopi déjà obtenue (accès financements OPCO / Pôle emploi).

Catalogue de formations complet (gain de temps énorme pour le repreneur).

Équipe commerciale (setters + cold callers) déjà active et formée.

Présence digitale (site internet, Facebook, LinkedIn, Instagram).

Structure clé en main, exploitable immédiatement.

Activité adaptée aussi bien au présentiel qu'à l'e-learning.

Points faibles

Entreprise encore jeune (historique limité : peut nécessiter un effort de consolidation du CA).

Activité à développer davantage (fort potentiel mais nécessite un repreneur motivé pour accélérer la croissance).

Dépendance actuelle à la prospection externe (cold calling), à diversifier par partenariats et référencement.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	9 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------