



## Transport routier de fret de proximité et affrètement

Annonce V85880 mise à jour le 02/12/2025

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

L'entreprise est spécialisée dans le transport routiers de fret interurbain en lots ou demi-lots en sec à destination de la GD et distribution spécialisée.

Elle propose des solutions efficientes et personnalisées à ses clients pour répondre à leurs attentes, ce qui lui permet d'adapter ses prix et d'être plus rentable que ses concurrents.

Ses principaux avantages :

- Une orientation client,
- Une qualité du service rendu,
- Une adaptabilité et un esprit orienté solution client dans grâce à une expérience qui permet une connaissance approfondie des attentes clients et des contraintes régionales,
- Un engagement de ponctualité, de soin et de sécurité des marchandises transportées.

### Eléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	233 k€
Dettes financières	250 k€
Trésorerie nette	407 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
-------------	------	------	------	------

CA	2500	2750	2 500	1 300
Marge brute	2 200	2 300	2 000	
EBE	300	350	200	250
Rés. Exp.	340	400	250	225
Rés. Net	230	300	150	250
Salariés	16	16	15	15

## Indications concernant les éléments chiffrés

L'entreprise dispose d'une rentabilité nettement supérieure au secteur compte tenu de la qualité de service apportée aux clients, qui permet une facturation adaptée tout en bénéficiant de la fidélité des 3 principaux clients qui représentent plus de 60% du CA.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne pour 50% de son CA sur une niche : La livraison interurbaine & urbaine en lot et demi-lots en porteur avec remorque.

### Concurrence

Peu de concurrents réels sur la niche occupée par l'entreprise, sur laquelle les grands groupes opèrent peu, préférant le standard. Cela représente donc une sorte de barrière à l'entrée.

### Points forts

- Rentabilité avérée.
- Solide réputation de fiabilité et d'agilité.
- Chauffeurs expérimentés et rigoureux.
- Parc de véhicules bien entretenu et vert (gaz et B100) pour partie.
- Clientèle fidèle et récurrente (>75%), avec contrats cadres 3-5 ans représentant + de 50% du chiffre d'affaires.
- Situation financière saine, avec une trésorerie nette de 407k?€ (en 06/2025).
- Équipe stable et compétente, clients solvables et bons payeurs.

### Points faibles

- Équipe restreinte, un responsable d'exploitation.
- Prépondérance du dirigeant.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Maladie / décès
Complément	La cession est motivée par des problèmes de santé du dirigeant qui doit se soustraire au stress.
Prix de cession	2 500 k€
L'immobilier est compris dans la cession.	
Prix de l'immobilier uniquement	950 k€

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	700 k€
Complément	L'acquéreur peut être une personne physique professionnelle expérimentée du secteur ou une personne morale.