

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Nord

Résumé général de l'activité

L'agence est un partenaire technique spécialisé dans la réalisation de produits digitaux. Elle intervient de l'analyse stratégique à la maintenance continue et excelle notamment dans la création de projets web : site, e-commerce, SaaS, outils métiers, etc.

Son modèle est construit autour de trois piliers :

- Une équipe senior experte, capable d'absorber les défis techniques les plus complexes.
- Une méthodologie agile et transparente, qui place la maîtrise des coûts et la flexibilité au cœur de la collaboration.
- Une relation de long terme avec ses clients, au travers d'un accompagnement évolutif (production + maintenance) qui garantit la continuité et la scalabilité.

Grâce à cette approche, l'agence permet à ses clients de transformer leurs idées en solutions technologiques efficaces, innovantes et bien alignées avec leur business.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	250 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
-------------	------	------	------	------

CA			350	370
Marge brute				
EBE			140	150
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			3	3

Indications concernant les éléments chiffrés

La stratégie de l'agence repose sur l'optimisation de l'EBE plutôt que sur la course au chiffre d'affaires. En renforçant l'efficacité opérationnelle et la maîtrise des coûts, l'entreprise va générer en 2026 un EBE en progression tout en nécessitant moins de chiffre d'affaires.

Cette approche offre une rentabilité renforcée, une meilleure résilience et un levier financier particulièrement attractif pour un investisseur.

Positionnement concurrence

Concurrence

Points forts

Processus d'acquisition client largement automatisé, réduisant le coût d'acquisition, stabilisant le flux d'opportunités et renforçant la prévisibilité de la croissance.

Équipe senior entièrement autonome, maîtrisant l'ensemble du cycle de vie des projets : De l'estimation initiale jusqu'à la maintenance. Cette structure robuste limite la dépendance au dirigeant et sécurise la continuité opérationnelle.

Portefeuille de clients captifs, représentant +200k€ de chiffre d'affaires récurrent chaque année. Cette fidélité assure une visibilité stable sur les revenus et réduit significativement le risque commercial.

L'agence bénéficie d'une forte rentabilité et d'une équipe 100 % autonome.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	450 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale ou fonds d'investissement