Transmibat

Plateforme de mise en relation fournisseurs pour les primo entrepreneurs

Annonce V86241 mise à jour le 22/10/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Yvelines

Description du logiciel à vendre

Entrepreneur et accompagnant de créateurs d'entreprises dans les domaines de l'informatique et du business development, le fondateur de ce projet a observé que de nombreuses structures publiques locales soutiennent les porteurs de projets en reconversion ou en création d'entreprise.

Cependant, ces aides se concentrent principalement sur les aspects financiers et juridiques. Une fois l'entreprise créée, le porteur de projet se retrouve souvent seul, isolé, avec de nombreuses problématiques à résoudre pour assurer la pérennité de son activité : communication, développement commercial, assurances, comptabilité, informatique, ressources humaines, accompagnement, etc.

Fort d'une expérience significative dans les réseaux d'entrepreneurs, le dirigeant a constaté la puissance du collectif : le réseau permet de partager des conseils utiles, de développer son chiffre d'affaires et de rompre l'isolement du chef d'entreprise.

C'est à partir de ces constats qu'est né ce concept, développé à partir de l'expertise du Business Model. Le fondateur a ainsi créé une plateforme informatique complète, à la fois source d'informations utiles pour les entrepreneurs, et outil de mise en relation avec un réseau local de professionnels capables de les accompagner dans leurs démarches.

La crise sanitaire a profondément transformé les pratiques professionnelles : le numérique a connu une accélération majeure et les mentalités ont évolué rapidement. De nombreux salariés en transition sont devenus créateurs d'entreprise. Dans le même temps, le besoin de lien humain et de proximité est plus fort que jamais. Ces évolutions confirment la pertinence et l'actualité du projet.

Aujourd'hui, le fondateur, désormais seul et sans relais commercial, souhaite céder ce concept et la plateforme associée, dont il détient l'ensemble des droits (informatiques, graphiques, marketing, etc.).

Tout est prêt pour un lancement immédiat d'activité : plateforme 100 % opérationnelle, supports de communication (flyers), business plan, etc.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

Indications concernant les éléments chiffrés

Seule la mise en œuvre et un POC ont été fait autour de cette plateforme, il n'y a donc aucun éléments chiffrés.

Lors du POC le dirigeant a rencontré un franc succès de la part des entreprises locales voulant développer leur clientèle.

Le business plan a été entièrement fait et il sera donné à la vente de la plateforme.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Création / Développement d'entreprise.

Développement de la clientèle.

Concurrence

Aucune à ce jour.

Points forts

Plateforme complétement opérationnelle.

Business model et business plan fait, tout le marketing est prêt (flyers, charte, ...).

Points faibles

Investissement commercial important au début et représentation sur tout le territoire français.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Actif non stratégique
Complément	Le cédant n'a pas la force commerciale nécessaire pour lancer cette activité.
Prix de cession	90 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	20 k€
Complément	Une personne de motivée prête à investir une équipe commerciale dans cette plateforme. Il n'y a pas besoin de connaissance informatique mais de compétence en commerce.