



ESN spécialisée dans une technologie Client/Serveur

Announce V86393 mise à jour le 05/01/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Une ESN travaillant en régie et spécialisée sur une technologie Client/Serveur et propose ses services dans la conception de systèmes d'informations et de logiciels.

L'expertise technique est le résultat de la capitalisation d'un savoir technique acquis durant plus de 20 ans à travers la pratique de la programmation et des bases de données.

Il s'agit de l'unique société de services en France exclusivement spécialisée sur cette technologie.

Les applications développées dans cette technologie depuis 30 ans, sont difficilement remplaçables et engendrent des besoins récurrents des clients pour les maintenir et les faire évoluer.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Eléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	360 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	2100	2700	2 550	2 450
Marge brute			690	660

En k€/année	2022	2023	2024	2025
EBE	350	480	450	450
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			23	22

Indications concernant les éléments chiffrés

La société a une créance envers la holding de 700 k€ qui sera compensée au moment de la cession, et à cause de cette créance non payée 500 k€ de dettes financières. Cela fait donc 1,2 M€ qui seront déduits de la valeur d'entreprise et qui font que le financement de la différence sera plus facile pour un acquéreur.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Sur un marché de niche.

Concurrence

Faible.

Points forts

Une parfaite connaissance des contraintes et attentes du marché grâce à une forte expertise et une connaissance approfondie de l'environnement sur la technologie de niche qui est la spécialité de la société.

Une excellente réputation d'expert.

Un portefeuille clients solide et fidèle, composé à 60 % de grands comptes et 40 % d'ETI, tous en direct.

Une offre complète sur toutes les problématiques clients.

Un vivier de compétences qui permet d'être réactif aux demandes de ressources de ses clients.

Leader du marché ce qui génère des demandes entrantes.

4 référencements officiels de rang 1 qui vont permettre à l'acquéreur de s'étendre chez les clients.

Points faibles

Pas de prospection.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale