

Bureau d'étude - Conception et fabrication de moules pour injection plastique et mécanique générale

Annonce V86396 mise à jour le 07/01/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Loire

Résumé général de l'activité

Implantée dans la Loire (42), au cœur du bassin industriel historique de la Loire, l'entreprise incarne depuis sa création l'excellence du moule sur mesure.

L'expertise couvre l'ensemble du cycle de vie des moules pour injection plastique : Conception, fabrication et maintenance, avec un haut niveau d'exigence technique.

Animée par des valeurs fortes – précision, réactivité, innovation et engagement client – l'équipe met son savoir-faire au service de solutions adaptées aux besoins les plus complexes.

Activités de l'entreprise :

Conception et réalisation d'outillage :

- Tous secteurs d'activités.
- Matériaux divers (Alu, acier, graphite, ...).
- Respect des normes.
- Livraison rapide.

Bureau d'étude et développement :

- Étude de projet.
- Définition de cahiers des charges.
- Création de prototypes / maquettes.
- Contrôle, montage et suivi technique.

Mécanique générale de précision :

- Moules pour l'injection plastique.
- Moules à compression (thermodurcissables).
- Mécanique générale et de précision.
- Machines spéciales.

En plus

La société travaille à l'**export**

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	538 k€
Dettes financières	121 k€
Trésorerie nette	340 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1990	1880	1 950	
Marge brute	1 550	1 500	1 445	
EBE	675	520	500	
Rés. Exp.	500	310	280	
Rés. Net	420	230	225	
Salariés	9	9	9	

Indications concernant les éléments chiffrés

EBE retraité de la rémunération des gérants actuels, pas de retraitement de CBM.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Activité principale :

- Réalisation d'environ 70 moules neufs/an, dont le coût varie entre 5 000 € et 240 000 € selon la complexité ; petit moule mais aussi du moule jusqu'à 10 tonnes.
- Service après-vente (SAV) pour moules externes : Réparations, ajustements, rétrofits.
- Usinage de matrices pour la forge, pour le secteur des loisirs et pour des outillages spécifiques.

Répartition de l'activité et de sa clientèle :

- Clients / relation client.
- Pas de contrats publics à citer pour des raisons de confidentialité, mais une forte récence et fidélité : Plusieurs clients fidèles depuis plus de 5 ans.
- Environ 15 comptes actifs génèrent 80 % du chiffre d'affaires, dont 3 grands groupes industriels parmi les plus importants.

Animée par des valeurs fortes –précision, réactivité, innovation et engagement client.

L'entreprise met son savoir-faire au service de solutions adaptées aux besoins les plus complexes.

La vision est claire : Devenir un acteur européen de référence dans le domaine du moule technique et complexe, en alliant performance et fiabilité.

Concurrence

Forces comparatives / Positionnement face à la concurrence :

- Concurrence asiatique : Souvent des délais très longs et une qualité variable.

- Positionnement local / national : Aucun concurrent direct identifié localement pour la fabrication de moules complexes.
- L'entreprise se distingue par une maîtrise complète de l'ensemble du processus (conception, fabrication, maintenance), entièrement réalisée en France.

Autonomie importante : Tous les outillages sont fabriqués en interne, dans les locaux de l'entreprise, sans recours à une sous-traitance majeure.

Ressources techniques (selon le site internet) :

- Bureau d'études intégré, prenant en charge :
- Études de faisabilité.
- Élaboration du cahier des charges.
- Réalisation de prototypes.
- Suivi technique.

Parc machines conséquent, capable de traiter des outillages lourds (jusqu'à 10 tonnes), incluant :

- Fraiseuses à commandes numériques.
- Rectifieuses planes et cylindriques.
- Machine de gravure laser.
- Système de soudure laser.
- Etc.

Utilisation de matériaux variés : Aluminium, acier, graphite, etc.

Points forts

- Entreprise leader sur sa zone géographique.
- Positionnement d'expert avéré.
- Relation privilégiée avec certains clients et fournisseurs.
- Capacité de conseil et de connaissances pointues appréciées et « demandées ».
- Croissance de l'activité et de la rentabilité.
- Gestion saine et équilibrée, peu d'endettement.
- Équipe autonome et organisée au quotidien.
- Qualité des services proposés.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Une réorientation professionnelle est possible au sein d'un groupe oindustriel qui se porterait candidat à la reprise.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
------------------	-----------------

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier 500 k€