

## Conception et réalisation de pièces et ouvrages acier sur-mesure

Annonce V86419 mise à jour le 17/03/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Franche-Comté
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Cette entreprise se distingue par son expertise dans la conception et la fabrication sur mesure de pièces et structures en acier.

Reconnue comme un acteur clé dans le domaine du travail des métaux et de la construction mécanique, elle s'appuie sur un bureaux d'études et des ateliers spécialisés pour offrir une gamme complète de services.

Ses prestations incluent la conception, la fabrication et la commercialisation de pièces et équipements destinés aux engins mécaniques et industriels.

Elle propose une large palette de savoir-faire, allant de la mécano-soudure, l'oxycoupage, le tournage et le fraisage, jusqu'à la réalisation sur mesure de structures métalliques.

Les opérations de finition, telles que l'usinage, la soudure, le pliage, le roulage, le grenailage et la peinture, font également partie intégrante de ses services.

Grâce à une maîtrise avancée des techniques de découpe, incluant l'oxycoupage, le laser (fibre et optique) et le plasma, cette société répond aux demandes les plus exigeantes de ses clients.

Ses réalisations s'adressent à une grande diversité de secteurs, notamment l'automobile, l'agriculture, le BTP, la téléphonie, le nucléaire et bien d'autres encore.

Avec plus de 35 ans d'expérience, l'entreprise transforme chaque année près de 5 000 tonnes d'acier, soutenue par une équipe de 17 collaborateurs, composée de 3 cadres, 13 employés à temps plein et 1 employé à temps partiel.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	2 090 k€
Trésorerie nette	70 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	5000	5500	4 500	3 800
Marge brute				
EBE	200	300	- 250	- 100
Rés. Exp.				
Rés. Net			- 260	- 135
Salariés			17	17

## Indications concernant les éléments chiffrés

Immobilier indissociable de la vente :

- Surface des ateliers : 15 000 m<sup>2</sup>.
- Effectif : 17 salariés (3 cadres, 13 employés à temps plein, 1 employé à mi-temps).
- Volume annuel de transformation : 5 000 tonnes d'acier
- Valorisation :
- Actions : 2 M€
- Immobilier : 1,5 M€

Immobilier indissociable de la cession :

- Ateliers de 15 000 m<sup>2</sup>.

Prix de vente global : 2,6 M€ (incluant 1,5 M€ pour l'immobilier).

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne sur le marché du sur-mesure industriel à technicité moyenne à forte, où chaque commande est conçue selon un cahier des charges spécifique. Cela exige une adaptation quotidienne des processus de production et une coordination étroite entre le bureau d'études et les ateliers.

L'offre englobe un éventail complet de prestations (découpe, soudure, usinage, parachèvement) combinées à des technologies avancées (laser, plasma, oxycoupage), limitant ainsi la concurrence aux acteurs disposant d'un équipement similaire et d'équipes hautement qualifiées.

Cette proposition non standardisée, difficilement comparable à un produit catalogue, se traduit par une faible sensibilité au prix et une forte fidélisation de la clientèle. Cependant, elle complique les efforts de prospection, qui reposent davantage sur des relations interpersonnelles solides. La notoriété de la marque reste discrète, faute d'une communication structurée, mais cela ouvre des opportunités pour renforcer son ancrage auprès des industriels locaux et nationaux. La barrière à l'entrée réside dans l'association unique entre un savoir-faire reconnu, un parc machines performant et une capacité à gérer d'importants volumes en flux tendu.

Le portefeuille client se compose principalement de professionnels fidèles (TPE/PME, ETI, grands groupes, collectivités) pour qui la réactivité, la technicité et la fiabilité des livraisons priment sur le critère du prix. Bien que le nombre de clients actifs se limite à quelques dizaines, leur fidélité est élevée et leur dépendance opérationnelle marquée. En effet, la complexité de l'offre et l'historique de collaboration rendent difficile un changement de prestataire.

La fréquence des commandes annuelles est significative.

### Concurrence

#### Points forts

35 ans d'expérience et de maîtrise.

Techniques de découpe : Oxycoupage, laser (fibre et optique) et plasma.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Autre
Complément	Le cédant souhaite se consacrer à son autre entreprise, rendant la gestion des deux entités incompatible sur le plan personnel.
Prix de cession	2 600 k€
L'immobilier est compris dans la cession.	
Prix de l'immobilier uniquement	1 500 k€

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	<p>Personne physique maîtrisant la partie commerciale et / ou technique. Une entreprise souhaitant mettre en place une croissance externe. Groupe ou un Fond.</p> <p>Le projet cible un profil de manager structurant avec des compétence Technique ou souhaitant recruter un Responsable Technique , doté d'une culture industrielle et d'une appétence pour le développement commercial. Une expérience dans la gestion de PME industrielles, en pilotage d'équipes techniques et en négociation B2B sera déterminante pour sécuriser la relation clients et initier la relance de l'activité.</p> <p>Le projet est également pertinent pour un industriel du secteur ou un groupe souhaitant renforcer sa présence régionale ou diversifier ses savoir-faire, l'adossement pouvant alors accélérer la sécurisation du portefeuille clients et la rentabilité.</p>