

Coach en investissement immobilier

Annonce V87043 mise à jour le 29/10/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Seine et Marne

Résumé général de l'activité

Société de conseil spécialisée dans l'accompagnement clé en main des particuliers souhaitant investir dans l'immobilier locatif partout en France.

L'entreprise accompagne ses clients qu'ils soient résidents en France ou expatriés, à définir une stratégie d'investissement personnalisée, à trouver et visiter les biens les plus rentables, à optimiser leur financement et à sécuriser l'ensemble du processus jusqu'à la mise en location.

La société permet à ses clients de gagner du temps, d'améliorer leur rentabilité et d'investir sereinement sans se déplacer.

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	15 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	15 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			20	
Marge brute			20	
EBE			15	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Rés. Exp.			15	
Rés. Net			15	
Salariés			1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Chiffres basés sur l'année 2024 avec un premier exercice de 9 mois.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne comme un acteur discret mais haut de gamme du conseil en investissement locatif clé en main.

Elle se distingue par une approche ultra-personnalisée, centrée sur la confiance, la confidentialité et la performance des projets menés.

Son développement repose essentiellement sur le bouche-à-oreille, fruit de la satisfaction et de la fidélité de ses clients. Sa réputation se bâtie sans recours massif à la publicité ni aux campagnes digitales.

La société dispose d'une présence mesurée sur les réseaux sociaux, avec une communauté de 650 abonnés et une vidéo ayant atteint 730 000 vues.

Les clients choisissent la société pour ses valeurs : discrétion, écoute individuelle et accompagnement fiable, des qualités qui se reflètent dans sa note de 5/5 sur Google.

Concurrence

Existante.

Points forts

- Des comptes sains, avec une trésorerie positive et aucune dette : une situation financière stable et rassurante.
- Un modèle simple, agile et facilement transférable, permettant une reprise rapide sans lourdeur structurelle.
- Des fondations solides, l'entreprise ayant été conçue avec l'appui d'un avocat, d'un expert-comptable et d'un service marketing, garantissant une structure juridique, financière et stratégique rigoureuse.
- Un processus d'investissement clair, rigoureux et optimisé, assurant des résultats concrets et reproductibles.
- Une cible de clients bien définis et permettant un taux de transformation élevée.
- Une réputation irréprochable, illustrée par une note de 5/5 sur Google, reflet d'un haut niveau de confiance et de satisfaction.

Points faibles

- Absence d'équipe interne structurée : l'activité repose aujourd'hui sur un réseau de partenaires et de prestataires externes, un modèle souple mais qui nécessitera d'être renforcé si le repreneur souhaite accélérer le développement.
- Présence digitale encore limitée : la communication sur les réseaux sociaux reste discrète (environ 650 abonnés), offrant un potentiel marketing important à exploiter.
- Base de données clients artisanale : les informations sont suivies de manière manuelle, sans outil CRM dédié, ce qui laisse une marge d'optimisation pour la gestion et la relance commerciale.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	<p>La société est à l'origine d'un projet entrepreneurial individuel, fondé et développé avec passion. La société a aujourd'hui des fondations solides et une bonne santé financière.</p> <p>La fondatrice souhaite désormais se consacrer à un nouveau projet de création d'entreprise en duo, dans un autre domaine.</p> <p>Cette décision s'inscrit dans une logique d'évolution personnelle et professionnelle, et non dans une contrainte économique.</p> <p>L'objectif est de transmettre l'entreprise à un repreneur capable de poursuivre son développement, d'enrichir l'offre existante et d'étendre sa notoriété, dans la continuité des valeurs qui ont fait son succès : rigueur, discrétion et excellence de l'accompagnement.</p>
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------