

Négoce de véhicules utilitaires légers

Annonce V87120 mise à jour le 31/10/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|----------------|
| Forme juridique | SAS |
| Ancienneté de la société | Plus de 10 ans |
| Localisation du siège | Lot et Garonne |

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans le négoce, le carrossage et l'entretien de véhicules utilitaires légers neufs et d'occasion.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|----------|
| Année de référence | 2025 |
| Fonds propres | 1 890 k€ |
| Dettes financières | 165 k€ |
| Trésorerie nette | 755 k€ |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|-------|------|
| CA | 5200 | 6300 | 5 500 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | 200 | 450 | 430 | |
| Rés. Exp. | 170 | 360 | 360 | |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| Rés. Net | 170 | 290 | 280 | |
| Salariés | 11 | 13 | 13 | |

Indications concernant les éléments chiffrés

- Possibilité d'acheter l'immobilier si l'acquéreur le souhaite, mais pas d'obligation.
- Négoce : aucun besoin de formation technique automobile pour gérer.
- Entreprise localisée dans le Sud-Ouest de la France.
- L'entreprise est structurée juridiquement en SAS.
- Elle est détenue à 100% par son dirigeant, qui souhaite vendre tous ses titres.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Marché stable : le marché est en croissance sur le long terme. Il a connu des soubresauts avec la crise covid mais est résilient.
- Facteurs clés de succès maîtrisés : réactivité, disponibilité des véhicules, savoir-faire technique et expérience, prestations différenciantes comme le carrossage UTAC, polyvalence, réputation.

Concurrence

- Concessionnaires des constructeurs de VUL sur la zone de chalandise, spécialistes nationaux de la vente de VUL, UGAP, garages indépendants.

Points forts

Une grande diversité dans les marques vendues / louées et les services proposés.

13 salariés fidèles et expérimentés.

Opérateur certifié UTAC, bonne réputation.

Grande diversité de marques et prestations.

Portefeuille de clients large.

Opérateur qualifié UTAC pour le carrossage et l'aménagement, fort savoir-faire interne.

Un atelier de grandes dimensions et très moderne.

Un large portefeuille de clients dans toute la France : CA Sud-Ouest: 30% du CA total.

Une très bonne réputation bâtie sur 30 ans.

Un chiffre d'affaires stable à 5,0-6,0 M€ et profitabilité.

Endettement bancaire quasi-nul et forte trésorerie.

Stocks de 900 k€ de véhicules en valeur d'achat.

Bonne localisation : près l'autoroute entre Toulouse et Bordeaux.

Possibilité de développer l'activité : capacité d'atteindre 8 M€-9 M€ de chiffre d'affaires avec l'accroissement de la présence en ligne, plus de prospection et le développement des activités d'entretien / réparation et de carrossage.

Points faibles

Budget communication et prospection limité par rapport aux grands concurrents.

Une seule localisation.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|---|--|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Départ à la retraite |
| Complément | Départ du dirigeant à la retraite : nécessité de l'arrivée d'un repreneur. |
| Prix de cession | 2 400 k€ |
| L'immobilier n'est pas compris dans la cession. | |
| Prix de l'immobilier uniquement | 1 100 k€ |

Profil de repreneur recherché

| | |
|--|---|
| Profil recherché | Personne physique ou morale ou fonds d'investissement |
| Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier | 250 k€ |