

Négoce de véhicules utilitaires légers

Annonce V87120 mise à jour le 04/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Lot et Garonne

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans le négoce, le carrossage et l'entretien de véhicules utilitaires légers neufs et d'occasion.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	1 890 k€
Dettes financières	165 k€
Trésorerie nette	755 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	5200	6300	5 500	
Marge brute				
EBE	200	450	430	
Rés. Exp.	170	360	360	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Net	170	290	280	
Salariés	11	13	13	

Indications concernant les éléments chiffrés

Possibilité d'acheter l'immobilier si l'acquéreur le souhaite, mais pas d'obligation.

Négoce : aucun besoin de formation technique automobile pour gérer.

Entreprise localisée dans le Sud-Ouest de la France.

L'entreprise est structurée juridiquement en SAS.

Elle est détenue à 100% par son dirigeant, qui souhaite vendre tous ses titres.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché stable : le marché est en croissance sur le long terme. Il a connu des soubresauts avec la crise covid mais est résilient.

Facteurs clés de succès maîtrisés : réactivité, disponibilité des véhicules, savoir-faire technique et expérience, prestations différenciantes comme le carrossage UTAC, polyvalence, réputation.

Concurrence

Concessionnaires des constructeurs de VUL sur la zone de chalandise, spécialistes nationaux de la vente de VUL, UGAP, garages indépendants.

Points forts

Une grande diversité dans les marques vendues / louées et les services proposés.

13 salariés fidèles et expérimentés.

Opérateur certifié UTAC, bonne réputation.

Grande diversité de marques et prestations.

Portefeuille de clients large.

Opérateur qualifié UTAC pour le carrossage et l'aménagement, fort savoir-faire interne.

Un atelier de grandes dimensions et très moderne.

Un large portefeuille de clients dans toute la France : CA Sud-Ouest: 30% du CA total.

Une très bonne réputation bâtie sur 30 ans.

Un chiffre d'affaires stable à 5,0-6,0 M€ et profitabilité.

Endettement bancaire quasi-nul et forte trésorerie.

Stocks de 900 k€ de véhicules en valeur d'achat.

Bonne localisation : près l'autoroute entre Toulouse et Bordeaux.

Possibilité de développer l'activité : capacité d'atteindre 8 M€-9 M€ de chiffre d'affaires avec l'accroissement de la présence en ligne, plus de prospection et le développement des activités d'entretien / réparation et de carrossage.

Points faibles

Budget communication et prospection limité par rapport aux grands concurrents.

Une seule localisation.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Départ du dirigeant à la retraite : nécessité de l'arrivée d'un repreneur.
Prix de cession	2 400 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	
Prix de l'immobilier uniquement	1 100 k€

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	250 k€