

Concessionnaire régional de motos

Annonce V87618 mise à jour le 04/05/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Région lémanique

Résumé général de l'activité

Implantée en Suisse romande, cette entreprise s'est imposée comme une référence dans le commerce de motos d'une marque réputée.

Elle se distingue par la qualité de son accueil, son expertise technique et son sens du service.

Sa clientèle, fidèle et passionnée, apprécie autant la performance des modèles proposés que le professionnalisme de l'équipe.

Reconnue pour son sérieux et son engagement, cette société incarne aujourd'hui un acteur incontournable du secteur moto dans la région.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	840 k€
Dettes financières	820 k€
Trésorerie nette	60 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			2 600	2 300

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute			700	680
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net			10	20
Salariés			4	4

Indications concernant les éléments chiffrés

Il faut tenir compte que la marge restante est versée en salaires aux dirigeants plutôt que de sortir un bénéfice d'entreprise et payer des impôts sur la société.

Le salaire des dirigeants sortants s'élèvent à Chf 13'750.-/mois hors charges sociales. Ce salaire est très généreux et seul la moitié de ce budget serait nécessaire en cas de remplacement.

Le prix de vente est fixé à 650Kf + la valeur du stock payé à la date de cession. Il faut compter, pour assurer le stock de véhicules neufs et d'occasions, entre 250 et 500 Kf selon la saison.

Néanmoins, il est possible d'obtenir un bon financement sur le stock directement de la marque et par conséquent de diminuer fortement les besoins en fonds propres.

L'intéressé sera mis en relation avec le cédant uniquement s'il peut présenter une preuve de fonds propres suffisante pour entrer en relation d'affaires.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le positionnement est "haut de gamme" avec une marque prestigieuse.

Concurrence

Les concurrents directs sont des concessionnaires de la même marque mais dans d'autres régions ainsi que les autres acteurs du marché sur le même segment avec des marques concurrentes.

Points forts

- Image de marque très forte.
- Grande notoriété.
- Un potentiel de croissance élevé.
- Une forte fidélité de la clientèle.
- Une implantation stratégique drainant une clientèle aisée.

Points faibles

- Prix des motos élevé.
- Contraintes du fabricant liées aux obligations de la concession motos.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	<p>C'est un départ à la retraite d'un des associés dirigeants et la volonté des autres associés investisseurs de vendre leurs parts en même temps.</p> <p>La concession peut fonctionner de manière autonome sans les dirigeants actuels.</p> <p>Suite au départ des dirigeants, un recrutement sera à prévoir pour assurer la gestion du point de vente et pour doubler la fonction du commercial dans les journées à forte affluence.</p>
Prix de cession	700 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	540 k€
Complément	<p>Cette affaire pourrait convenir à un passionné de belles motos, un salarié du domaine souhaitant gérer sa propre entreprise, un concurrent souhaitant faire de la croissance externe ou un investisseur passionné de deux roues.</p>