



Éditeur de solutions SaaS BtoB - Dématérialisation avec services associés

Annonce V87726 mise à jour le 17/12/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SA
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône

Résumé général de l'activité

Éditeur de logiciel SaaS spécialisé dans la dématérialisation et la gestion documentaire pour les clients BtoB :

- Gestion documentaire, traçabilité et archivage sécurisé.
- Plateforme complète en mode Cloud et On-Premise.
- Services associés : intégration, paramétrage, support, numérisation interne pour projets volumineux.

La société propose une suite technologique centralisant la gestion et l'archivage des documents, avec des workflows configurables et des intégrations SI.

Le modèle hybride SaaS + services permet d'adresser des projets documentaires complexes tout en assurant une forte récurrence.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Eléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	1 000 k€
Dettes financières	155 k€
Trésorerie nette	250 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
-------------	------	------	------	------

CA	1400	1580	1 540	
Marge brute				
EBE	150	200	350	
Rés. Exp.	45	100	150	
Rés. Net	35	85	100	
Salariés	14	14	14	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché de la digitalisation en forte croissance.

Accélération liée à l'obligation de facturation électronique en BtoB (2026).

Demande soutenue pour la gestion documentaire sécurisée.

Environnement réglementaire favorable et durable.

Concurrence

- Différenciation par la profondeur fonctionnelle et qualité de service.
- Avantage compétitif grâce à l'offre combinant logiciel + numérisation interne.

Points forts

- Accompagnement assuré par les dirigeants selon un plan de transition défini.
- Société rentable avec revenus récurrents.
- Potentiel de croissance important (marché de la dématérialisation et e-invoicing).
- Société cotée sur Euronext Access, 88% détenus par les dirigeants.
- Possibilité d'acquérir moins de 100% du capital.
- Accès facilité à la levée de fonds grâce à la cotation.
- Clientèle grands comptes multisectorielle.
- Revenus récurrents élevés.
- Fort potentiel de croissance avec la facturation électronique obligatoire en 2026.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Majoritaire

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Prix de cession

2 600 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

- Personne physique (LBO possible).
- Personne morale à la recherche d'un Acteur SaaS ou IT et/ou d'une technologie complémentaire. Intérêt pour une clientèle BtoB et un CA récurrent.
- Fonds d'investissement pour un adossement stratégique ou repreneur étranger souhaitant entrer sur le marché français.

Complément