Prestataire de santé à domicile / prestataire de services et distributeur de matériel PSDM

Annonce V87736 mise à jour le 09/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Loire Atlantique

Résumé général de l'activité

La société se présente comme un acteur dédié au matériel médical, au maintien à domicile opérant à la fois auprès essentiellement des particuliers et professionnels de santé.

Elle représente une belle opportunité d'acquisition pour un repreneur ou un investisseur souhaitant se positionner sur le secteur porteur de la santé et du maintien à domicile.

Ses domaines d'intervention incluent notamment :
- Fourniture de consommables de soins, pansements, dispositifs d'hygiène.
- Appareillage pour personne en situation de handicap (mobilité, positionnement) avec conseils sur mesure.
- Matériel pour le maintien à domicile (lits médicalisés, accessoires de salles de bain, aides à la mobilité, fauteuils releveurs, etc.).
- Services d'entretien, réparation, SAV pour les dispositifs (notamment dans le pôle handicap)

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	350	400	440	
Marge brute	200	250	300	
EBE	30	40	50	
Rés. Exp.	10	15	25	
Rés. Net	5	10	15	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés	2	2	2	

Indications concernant les éléments chiffrés

L'année 2026 est dans la continuité de la croissance du CA des dernières années

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société se positionne aussi comme un intermédiaire essentiel entre l'établissement de santé et le domicile, assurant un accompagnement global pour les patients tout au long de leur parcours de soins.

La société dispose également de deux magasins / showrooms en Loire Atlantique pour exposer ses produits et accueillir clients particuliers et professionnels.

La société intervient sur une zone de chalandise à 25 km de ses shows room de présentation.

Entreprise locale, structure légère avec deux showrooms répondants aux attentes des patients /usagers avec une offre de dispositifs répondants aux attentes du marché avec un positionnement tarifaire concurrentiel.

Pourquoi reprendre cette société ?

Elle bénéficie d'un marché en forte croissance : Vieillissement de la population, développement du maintien à domicile, augmentation des besoins en appareillage spécialisé.

Son modèle économique mixte (vente, location, services, SAV) et sa notoriété constituent une base solide pour :
- Étendre le maillage géographique (nouvelles agences en région).
- Renforcer les partenariats avec établissements de santé.
- Embaucher une ressource commerciale.

Concurrence

L'entreprise est située sur une zone sans concurrence directe immédiate, l'implantation géographique était étudiée en ce sens.

Les prestataires locaux de la région Nantaise :
- Prestataires de santé à domicile régional ou National.
- Les pharmacies.

Points forts

- Expertise et conseil personnalisé : L'entreprise met en avant le conseil sur mesure, l'adaptation à la morphologie, la pathologie et l'environnement de chaque client.

- Réactivité & service : Service SAV.

- Proximité & engagement local : Forte implantation régionale, connaissance du terrain et des besoins locaux.

- Parc locatif existant important assurant une récurrence.

- Groupe adossé par une centrale d'achat nationale

- Outils répondant aux exigences de la nouvelle certification

- Parc de démonstration produits important.

- Structure légère.

- Shows room aux loyers abordables.

- Appui d'une centrale d'achat nationale conférent une compétitivité et des marges confortables.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Dirigeant qui est à l'origine de la création et qui souhaite passer la main après 5 années intenses de développement.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€
Complément	- Profil d'un confrère concurrent qui souhaite positionner deux points de vente sur une zone sur laquelle il n'est pas présent. - Cadre dynamique qui souhaite se lancer dans l'entreprenariat avec un chiffre d'affaires avec une base locative récurrente. - Salarié d'une société dans le domaine qui souhaite passer à une activité à son propre compte.