

Négoce d'imprimantes et cartouches d'encre

Annonce V87797 mise à jour le 05/05/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|-----------------------|------|
| Forme juridique | SARL |
| Localisation du siège | Nord |

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans la vente de matériel d'impression, consommables et pièces détachées, équipements informatiques et fournitures professionnelles.

Positionnement clair : Réactivité, qualité de service, logistique fluide, fiabilité des approvisionnements.

Clientèle diversifiée : Entreprises, administrations, établissements scolaires, grandes surfaces (enseignes nationales).

Plus de 4 950 clients actifs, dont près de 2 000 clients récurrents.

Développement rapide sur France et Belgique : +514 commandes Belgique en 2025 (au 31/10).

Forte profondeur d'offre : Imprimantes, copieurs, scanners, traceurs, PC, accessoires, consommables, hygiène & entretien.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA | | | 700 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | 150 | |
| Rés. Exp. | | | 150 | |
| Rés. Net | | | 100 | |

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-------------|------|------|------|------|
| Salariés | | | 5 | |

Indications concernant les éléments chiffrés

Performance & Indicateurs clés :

- EBE moyen retraité > 172 k€.
- Trésorerie nette positive : +30 k€.

2 dirigeants + 5 collaborateurs (principalement forces commerciales).

Système interne performant pour la fidélisation client : segmentation diamant/or/argent/bronze (104 / 574 / 1 219 / 1 362 clients).

Objectifs 2026 : +500 nouveaux clients / montée en gamme des clients existants / intensification de la prospection.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle diversifiée : Entreprises, administrations, établissements scolaires, grandes surfaces (enseignes nationales).

Plus de 4 950 clients actifs, dont près de 2 000 clients récurrents.

Développement rapide sur France et Belgique : +514 commandes Belgique en 2025 (au 31/10).

Forte profondeur d'offre : Imprimantes, copieurs, scanners, traceurs, PC, accessoires, consommables, hygiène & entretien.

Concurrence

Points forts

Structure rentable et bien organisée.

Parc clients diversifié avec 75% de CA récurrent sur 3 ans.

Présence sur 2 pays.

Une structure légère et très optimisée.

Entreprise rentable, scalable, avec parc clients très fidèle.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|------------------------------|------------------------------------|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant |
| Prix de cession | 850 k€ |

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale