

Installation de systèmes de chauffage, sanitaires, solaire et de ventilation

Annonce V87860 mise à jour le 09/04/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SA
Localisation du siège	Hainaut

Résumé général de l'activité

Entreprise familiale active depuis plus de 60 ans dans la conception, l'installation et le dépannage de systèmes de chauffage, sanitaires, solaires et de ventilation.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	3500	4900	6 500	4 700
Marge brute				
EBE	150	200	300	270
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés	26	31	25	25

Indications concernant les éléments chiffrés

L'opération de cession envisagée porte sur deux entités distinctes :

- Cession de 100% des actions de la société opérationnelle spécialisée dans les systèmes de chauffage, sanitaires, solaires et de ventilation.
- Cession de 100% des actions de la société immobilière propriétaire d'un ensemble immobilier de +1 ha de terrain et +2.500 M² de bâtiments.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Clientèle B2B (90%).
- Marchés publics & privés.
- Positionnement entre petites structures spécialisées et groupes multi-techniques.

Concurrence

Points forts

- Agréation Classe 5 (Marchés Publics).
- Capacités de gestion de projets jusqu'à 3 M€.
- Emplacement stratégique avec excellent accès logistique.
- Fort potentiel de croissance, porté par la transition énergétique et les besoins en rénovation durable.
- Structure managériale claire, mêlant jeunesse et expérience, capable d'assurer la transition en toute sérénité.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Complément

Plateforme idéale pour initier une stratégie de build-up et structurer un groupe multi-technique à fort potentiel de croissance.