

Conseil en évaluation environnementale et stratégie de décarbonation

Annnonce V87874 mise à jour le 11/12/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Cabinet de conseil et bureau d'études spécialisé dans l'évaluation environnementale et les stratégies de décarbonation du secteur de la santé.

Un pure player qui intervient auprès de tous les acteurs de la chaîne de valeur de la santé : industrie pharmaceutique (50% du top-20 mondial), fabricants de dispositifs médicaux, établissements de santé privés et publics, ...

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		1 500	2 000	
Marge brute				
EBE		1 200	1 500	
Rés. Exp.			1 500	
Rés. Net			1 000	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés			10	

Indications concernant les éléments chiffrés

Une forte productivité grâce à ses outils et méthodologies, qui lui permet de dégager des marges très importantes.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Leader dans le domaine de la décarbonation du secteur de la santé.

Une base de données et des calculateurs propriétaires, uniques et développés en interne qui constituent un atout différenciant majeur.

Points forts

- Un acteur de référence :
- une expertise reconnue par les institutions et les entreprises,
 - un portefeuille de références prestigieuses (clientèle de grands comptes),
 - une crédibilité internationale.

- Des outils uniques :
- des bases de données propriétaires et uniques,
 - un calculateur développé en interne permettant des analyses rapides, précises et différenciantes.

- Business model :
- croissance continue depuis sa création,
 - très forte rentabilité,
 - de nombreuses axes de croissance à mettre en œuvre.

Un modèle facilement répliquable offrant de nombreuses perspectives de développement : diversification sectorielle, géographique, etc.

Points faibles

Besoin de structurer une équipe commerciale pour accélérer le développement (la croissance est portée jusque-là uniquement par le bouche-à-oreille, sans effort commercial).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Adossement industriel
Complément	Les dirigeants souhaitent s'adosser à un partenaire capable de leur permettre d'accélérer le développement de la société.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne morale

Complément

Ce dossier n'est pas adapté à un repreneur personne physique.