

Production et distribution de sols perméables

Annonce V88085 mise à jour le 05/01/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|----------------|
| Forme juridique | SAS |
| Ancienneté de la société | Plus de 10 ans |
| Localisation du siège | Rhône-Alpes |
| Département | Confidentiel |

Résumé général de l'activité

Groupe d'entreprises spécialisé dans le secteur du revêtement de sol perméable, offrant des solutions innovantes pour la gestion des eaux pluviales et l'aménagement extérieur.

En se positionnant comme un acteur clé dans ce marché, le groupe se distingue par son engagement envers la durabilité et l'efficacité environnementale.

Grâce à une expertise technique solide et des années de recherches et développement, ce groupe est reconnu nationalement via ses différentes marques déposées.

En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|----------|
| Année de référence | 2025 |
| Fonds propres | 3 430 k€ |
| Dettes financières | 980 k€ |
| Trésorerie nette | 670 k€ |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|-------|-------|
| CA | 9300 | 6000 | 5 300 | 5 600 |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|-------|-------|-------|-------|
| Marge brute | 2 800 | 2 300 | 2 400 | |
| EBE | 550 | - 300 | 900 | 1 100 |
| Rés. Exp. | 350 | - 550 | 650 | 850 |
| Rés. Net | 700 | - 250 | 350 | 650 |
| Salariés | 15 | 15 | 15 | 15 |

Indications concernant les éléments chiffrés

Flux intra-groupe neutralisés.

Moyenne prévisionnelle de cash flow dégagé sur les 6 prochaines années : 837 k€ / an.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Nom de marque phare du groupe.

Marque citée régulièrement dans les descriptifs des appels d'offres.

Située en région AURA, cette entreprise dispose de toutes les ressources pour satisfaire ses clients :

- Usine de production.
- CRM performant.
- Site e-commerce.
- Réseau d'applicateurs dans toute la France.
- Une plateforme e-learning pour formation & accompagnement des clients.

Concurrence

1 seul réel concurrent sur ce marché en forte expansion.

Points forts

Une activité en lien avec l'attente sociétale (environnement, gestion des eaux).

Un modèle économique réfléchi et bien maîtrisé.

Une équipe structurée et autonome.

Un marché en expansion.

Un outil de travail performant.

Un réseau national d'applicateurs géré par 1 CRM de qualité.

Une notoriété nationale.

Une Chaîne de valeur maîtrisée de A à Z.

Points faibles

Importante saisonnalité.

Important BFR (besoin important de stocks pour être réactif avec la demande clients).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|---|---|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant |
| Complément | Président du groupe qui souhaite relever de nouveaux défis. Pas de successeur familial. Possibilité d'une vente majoritaire, si le cédant conserve des titres il pourra conserver certaines missions opérationnelles. |
| Prix de cession | Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession. |
| L'immobilier n'est pas compris dans la cession. | |

Profil de repreneur recherché

| | |
|------------------|---|
| Profil recherché | Personne morale ou fonds d'investissement |
|------------------|---|