

E-commerce de bijoux

Annonce V88503 mise à jour le 23/01/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|-----------------|
| Forme juridique | Non communiquée |
| Ancienneté de la société | Moins de 5 ans |
| Localisation du siège | Ile-de-France |
| Département | Confidentiel |

Résumé général de l'activité

Boutique en ligne spécialisée dans les bijoux féminins en acier inoxydable et pierres naturelles.

Sourcing qualitatif, majoritairement auprès de fournisseurs français.

Catalogue varié avec une offre de personnalisation.

Site Shopify optimisé pour la conversion et parcours client fluide.

Acquisition TikTok validée.

En plus

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA | | | 100 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | 60 | |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| Rés. Exp. | | | | |
| Rés. Net | | | | |
| Salariés | | | 1 | |

Indications concernant les éléments chiffrés

- Chiffres clés :
- CA mensuel moyen : environ 10 k€ HT.
 - Profit mensuel moyen : 5 194 € HT.
 - Marge commerciale : 61,12 %.
 - Trafic organique : 3 457 visites/mois.
 - Valeur de stock : 10 000 € HT (hors prix de cession).
 - Période analysée : 16/12/2024 au 17/12/2025.

- Informations importantes :
- Activité exploitée sous le régime de l'auto-entreprise, sans bilan comptable (TVA applicable).
 - Factures de ventes directes disponibles sur demande (non téléversées pour des raisons de confidentialité).
 - Aucun frais de stockage externe, le stock tient dans un espace réduit.

Accompagnement post-cession proposé : 1 h par semaine pendant 1 mois + support WhatsApp.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Répartition du CA : 85 % via le site, 14 % en direct, 1 % via TikTok Shop.

Concurrence

Points forts

- Marges commerciales confortables (vérifiées).
- Parcours client fluide et site optimisé pour la conversion.
- Offre structurée en collections favorisant la fidélisation.
- Gestion simple, activité exploitable seule.
- Stock limité, peu encombrant et facile à gérer.
- Opportunités :
- Renforcement du SEO pour développer le trafic organique.
 - Déploiement de la marque sur Instagram et Pinterest.
 - Structuration de contenus vidéo à plus forte valeur ajoutée.
 - Mise en place de stratégies de fidélisation (newsletter, CRM, automatisations).
 - Diversification des canaux d'acquisition pour réduire la dépendance aux réseaux sociaux.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|------------------------------|------------------------------------|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant |
| Prix de cession | 115 k€ |

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

| | |
|------------------|-----------------------------|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
|------------------|-----------------------------|