

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Hérault

Résumé général de l'activité

La société se présente comme un acteur dédié au matériel médical et au maintien à domicile, opérant à la fois auprès des particuliers et des professionnels de santé.

Ses domaines d'intervention incluent notamment :

- Le matériel pour le maintien à domicile (lits médicalisés, accessoires de salle de bain, aides à la mobilité, fauteuils releveurs, etc.),
- Des produits de confort et de bien-être ainsi que des articles orthopédiques,
- La vente auprès des professionnels de santé (médecins, infirmier-e-s, etc.) et des collectivités de santé,
- Une partie du chiffre d'affaires est récurrente grâce aux locations financées par l'Assurance Maladie

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			1 500	
Marge brute				
EBE			250	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.			200	
Rés. Net			100	
Salariés			8	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société se positionne également comme un intermédiaire essentiel entre l'établissement de santé et le domicile, assurant un accompagnement global des patients tout au long de leur parcours de soins.

La société dispose également de deux showrooms de présentation de matériel, ouverts à destination des particuliers et des autres professionnels.

Pourquoi reprendre cette société ?

Elle bénéficie d'un marché en forte croissance, porté par le vieillissement de la population, le développement du maintien à domicile et l'augmentation des besoins en appareillage spécialisé.

Son modèle économique mixte (vente, location, services, SAV), sa notoriété locale et son ancienneté constituent des arguments solides pour un potentiel repreneur.

Concurrence

Pharmacies, prestataires de services et distributeurs de matériel.

Cependant, ses concurrents ne bénéficient pas des mêmes outils d'exploitation, notamment en termes de surface de vente.

Points forts

Expertise et conseil personnalisé : L'entreprise met en avant un accompagnement sur mesure, avec une adaptation à la morphologie, à la pathologie et à l'environnement de chaque client.

Réactivité et qualité de service : Un service après-vente assuré par des techniciens qualifiés et expérimentés, bénéficiant d'une forte ancienneté.

Proximité et engagement local : Une forte implantation régionale, une excellente connaissance du terrain et des besoins locaux.

Parc locatif existant significatif, garantissant une récurrence du chiffre d'affaires.

Localisation stratégique des showrooms avec deux belles vitrines.

Moyens d'exploitation conformes aux exigences de la future certification HAS.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	200 k€
Complément	<ul style="list-style-type: none">- Profil d'un confrère concurrent qui souhaite positionner deux points de vente sur une zone sur laquelle il n'est pas présent.- Cadre dynamique qui souhaite se lancer dans l'entrepreneuriat avec un chiffre d'affaires avec une base locative récurrente.- Investisseurs souhaitant se positionner sur ce marché avec deux structures matures sur une zone de chalandise porteuse.- Salarié d'une société dans le domaine qui souhaite passer à une activité à son propre compte.