Transmibat

Services IT, sécurité et domotique

Annonce V88597 mise à jour le 10/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Var

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans les interventions IT terrain, opérant sur l'ensemble du territoire grâce à un réseau structuré de techniciens indépendants.

L'activité couvre les prestations de déploiement, maintenance, IMAC, câblage et projets multisites pour des clients nationaux (ESN, intégrateurs, opérateurs télécoms, retail).

La structure fonctionne avec une organisation interne légère et des process opérationnels éprouvés, permettant une gestion efficace des interventions et une forte capacité d'adaptation aux besoins des clients.

Le modèle est agile, rentable et facilement intégrable pour un acteur souhaitant renforcer sa capacité terrain ou étendre sa couverture nationale.

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	80 k€
Dettes financières	60 k€
Trésorerie nette	60 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	50	70	45	50
Marge brute	15	25	20	20

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE	- 100	90	35	40
Rés. Exp.	- 100	70	25	40
Rés. Net	- 100	75	20	30
Salariés	3	3	3	3

Indications concernant les éléments chiffrés

L'entreprise fonctionne sur un modèle hybride combinant une structure interne légère (3 personnes : 2 salariés + le dirigeant) et un réseau national de techniciens indépendants permettant une grande flexibilité opérationnelle.

Les variations de chiffre d'affaires observées sur les trois derniers exercices sont principalement liées à la nature des missions confiées par les clients (projets multisites, déploiements ponctuels, maintenance récurrente).

La société ne détient pas de stocks significatifs et présente une trésorerie positive au 31/10/2025.

Les dettes financières sont limitées et maîtrisées, et les fonds propres sont positifs.

Le modèle est peu capitalistique, avec un niveau d'immobilisations faible et une capacité d’adaptation élevée selon les besoins des clients.

L'activité est facilement intégrable dans la structure d'un acteur souhaitant renforcer sa capacité terrain, internaliser une partie de ses interventions ou étendre sa couverture nationale.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne comme un acteur national spécialisé dans les interventions IT terrain, combinant :
- une structure interne légère,
- un réseau de techniciens indépendants qualifiés,
- des process opérationnels éprouvés,
- une capacité d’adaptation élevée aux besoins des clients multisites.

Ce modèle permet :
- d'absorber rapidement des volumes variables,
- de répondre à des besoins ponctuels ou récurrents,
- d'intervenir sur tout le territoire sans coûts fixes élevés,
- d'offrir une alternative crédible aux ESN et intégrateurs cherchant à renforcer leur capacité terrain.

L'entreprise occupe ainsi une position intermédiaire unique :
- plus structurée et fiable qu’une plateforme de freelances,
- plus flexible et économique qu’une équipe interne nationale.

Ce positionnement en fait une cible stratégique pour tout acteur souhaitant :
- étendre sa couverture nationale,
- internaliser une partie de ses interventions,
- réduire sa dépendance à la sous?traitance,
- ou renforcer son offre de services terrain.

Concurrence

Le marché des interventions IT terrain est composé d'acteurs hétérogènes :
- Grandes ESN nationales disposant de leurs propres équipes terrain, mais souvent limitées en capacité ou en réactivité sur certaines zones.
- Intégrateurs télécoms et réseaux qui réalisent une partie des interventions en interne mais sous?traitent régulièrement les pics d’activité ou les missions multisites.

- Plateformes de freelances IT offrant de la mise en relation, mais sans structure opérationnelle, sans contrôle qualité et sans engagement de résultat.
- Petites structures régionales spécialisées dans la maintenance ou le déploiement, mais sans couverture nationale.

Le marché reste fragmenté, avec une forte dépendance à la sous?traitance et une difficulté pour les grands acteurs à maintenir une couverture homogène sur tout le territoire.

Dans ce contexte, une structure agile, organisée et capable de mobiliser un réseau national fiable représente un avantage concurrentiel significatif.

Points forts

Couverture nationale grâce à un réseau structuré de techniciens indépendants.

Modèle agile et peu capitalistique, permettant une forte flexibilité opérationnelle.

Structure interne optimisée (3 personnes) assurant coordination, qualité et pilotage.

Process éprouvés pour la gestion des interventions IT terrain et projets multisites.

Clients variés : ESN, intégrateurs, opérateurs télécoms, retail multisites.

Trésorerie positive et fonds propres solides au 31/10/2025.

Intégration facile dans la structure d’un acteur souhaitant renforcer sa capacité terrain.

Faibles charges fixes, permettant une bonne résilience et une adaptation rapide aux volumes.

Expertise reconnue dans les interventions IT, IMAC, maintenance et déploiements techniques.

Points faibles

Dépendance partielle à la sous?traitance, inhérente au modèle basé sur un réseau national de techniciens indépendants.

Variabilité du chiffre d'affaires selon les projets multisites confiés par les clients (marché par nature cyclique).

Taille de structure réduite (3 personnes), nécessitant un repreneur capable d'absorber ou d'intégrer rapidement la coordination opérationnelle.

Faible récurrence contractuelle, typique des activités d'interventions IT terrain.

Sensibilité aux délais de paiement des grands comptes, impactant ponctuellement la trésorerie.

Capacité commerciale limitée, l'activité reposant principalement sur la production et la relation existante avec les clients.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	150 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	80 k€
Complément	Repreneur industriel (ESN, intégrateur, opérateur) ou dirigeant expérimenté souhaitant renforcer une capacité terrain nationale. Convient également à un entrepreneur souhaitant développer une activité de services IT agile et peu capitalistique.