Plateforme marketplace B2B dans l'aviation

Annonce V88640 mise à jour le 05/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Cette annonce concerne une levée de fonds destinée à accélérer le développement international d'une plateforme SaaS B2B innovante dédiée à la réservation et à la gestion de simulateurs de vol professionnels pour compagnies aériennes, centres de formation et ATOs (Approved Training Organizations).

La société développe une infrastructure digitale permettant de structurer, centraliser et digitaliser un marché international encore largement fragmenté et opéré de manière manuelle.

La plateforme permet notamment :

* la recherche et réservation de simulateurs certifiés,
* la gestion des disponibilités,
* le workflow opérationnel et documentaire,
* ainsi que la sécurisation des processus transactionnels entre acteurs du secteur aéronautique.

Le produit est déjà développé et les premiers retours marché auprès d'acteurs du secteur aérien international sont encourageants.

L'ambition est de devenir la plateforme de référence mondiale pour la gestion et la réservation de capacités de formation aéronautique.

En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Infrastructure SaaS B2B spécialisée aviation training & simulator booking, sur un marché international à forte barrière d’entrée et faible digitalisation.

Concurrence

Marché actuellement opéré principalement via relations directes, échanges manuels et outils non centralisés. Absence d’acteur marketplace international structuré spécialisé sur ce segment.

Points forts

Marché international de niche à forte valeur ajoutée, avec importantes barrières à l’entrée opérationnelles et sectorielles. Positionnement pionnier sur un segment encore peu digitalisé, avec potentiel de structuration d’un standard international pour la réservation et la gestion de capacités de formation aéronautique.

Points faibles

Phase d’accélération nécessitant renforcement des ressources commerciales, onboarding des premiers acteurs stratégiques et structuration de la traction internationale.

Infos sur la levée de fonds

A propos de l'augmentation de capital

Montant recherché	850 k€
Participation proposée au capital	Indifferent
Explication de la recherche de fonds	Levée de fonds destinée à accélérer la traction commerciale et la structuration de la croissance internationale de la plateforme B2B. Les fonds permettront notamment : l’onboarding des premiers centres de simulation et partenaires stratégiques, l’accélération du développement commercial international, le renforcement produit et technologique, ainsi que la structuration opérationnelle de la plateforme. L’objectif est de positionner rapidement la plateforme B2B comme acteur de référence sur un marché mondial à fort potentiel et encore peu structuré digitalement.

Profil de l'investisseur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement

Complément	Recherche investisseurs stratégiques, family offices, aviation insiders, entrepreneurs SaaS B2B ou profils capables d’apporter une valeur opérationnelle, réseau sectoriel et/ou expertise internationale en complément de l’apport financier. Une logique de partenariat long terme et de structuration stratégique est privilégiée.