

## Activité d'événementiel

Annonce V88687 mise à jour le 20/02/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône

#### Résumé général de l'activité

Activité d'événementiel très rentable et immédiatement exploitable.

Chaque année, le dirigeant y consacrait environ 1 mois, avec, sur les 3 derniers exercices :

29 k€ de CA en 4 dates.

42 k€ de CA en 8 dates.

31 k€ de CA en 3 dates.

Moyenne : 35 k€ pour 5 jours de prestation  
(+ préparation et commercial ? 1 mois par an).

Il est libre au repreneur de développer l'activité sur une période plus longue, ... voire sur toute l'année.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

### Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	35 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	30	40	30	
Marge brute				
EBE	20	30	20	
Rés. Exp.	20	30	20	
Rés. Net	20	30	20	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Salariés	1	1	1	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Étant en SARL, le dirigeant dispose de l'historique complet des achats et des ventes.

Le lot comprend 25 k€ de matériel professionnel en très bon état, optimisé au fil des ans, souvent original et différenciant : animations, ateliers, décoration, déguisements, sonorisation, traiteur, vestiaire, manutention... de quoi proposer à chaque fois une solution « clé en main » choisie par le client.

Le lot inclut également 9 k€ de biens immatériels : contrats, fichiers, matériel photo et vidéo, accompagnement.

La valeur de l'activité réside dans :

- La méthode de vente mise en place par le dirigeant pour maximiser le taux de conversion (? 50 %).
- L'organisation quotidienne permettant de se simplifier la gestion.
- L'utilisation judicieuse du matériel afin de créer des moments mémorables.

Le dirigeant accompagne le repreneur dans toutes les phases de la reprise :

- Création de la structure juridique, rédaction des statuts, choix du comptable.
- Transmission des méthodes de vente, du carnet d'adresses, des outils de communication et des visuels professionnels.
- Mise à disposition des contrats clients et prestataires, ainsi que des fichiers de salles et fournisseurs.
- Organisation le jour J : temporalité, coordination, relation client.
- Réalisation de chaque activité afin d'en décupler l'impact et d'optimiser l'énergie mobilisée.
- Possibilité de travailler en solo ou de former une équipe, selon les préférences du repreneur.
- Présence possible du dirigeant lors des premières prestations, si souhaité.

## Positionnement concurrence

### Points forts

- Taux de conversion ? 50%.
- Forte rentabilité.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Après plus de 20 ans d'expérience, le cédant se lance un nouveau défi et n'a plus le temps de développer cette activité.
Prix de cession	34 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Complément

La société convient pour une reconversion ou une personne souhaitant diversifier ses revenus.

Qualités requises : Aisance relationnelle, organisation, énergie le jour J.