

Groupe de concessions motos et accessoires

Annonce V88772 mise à jour le 11/05/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Poitou-Charentes
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Groupe de concessions motos de plusieurs marques renommées avec magasin d'accessoires indépendant (Entités juridiques distinctes).

Gamme de produits très étendue.

Vente de véhicules neufs, occasions et dépôt vente.

Toutes les activités connexes :

- Maintenance, réparation.
- Vente accessoires du pilote et de la moto (Distribution de nombreuses marques de renom par l'intermédiaire d'une centrale d'achat parmi les leaders en France).
- Vente de pièces détachées.

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	1 000 k€
Trésorerie nette	130 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	5800	6300	6 400	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute				
EBE	250	200	95	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés	23	23	23	

Indications concernant les éléments chiffrés

La particularité de l'année N sera expliquée de vive voix au candidat se positionnant sur le dossier.

Possibilité d'acquisition des murs.

Surface : 3 magasins indépendants.

Surface de 3 000 m².

Surface commerciale de 1 800 m².

60 ml de longueur vitrine/façade.

Parking de 20 places.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Commerces à proximité.

Concurrence

Classique sur le secteur.

Points forts

Équipe complète, dynamique et formée régulièrement.

Collaborateurs stables.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	1 300 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€
Complément	<p>Personne physique ayant une première expérience réussie du management et de la conduite d'une unité opérationnelle, idéalement dans le retail ou le commerce de détail en B2C.</p> <p>Une compétence par une expérience de la gestion d'une affaire de 1 à 5 M€ sera la bienvenue.</p> <p>Le tout doublé d'une vraie sensibilité pour le deux-roues motorisé.</p> <p>Le candidat devra disposer d'un apport personnel de 500 k€ minimum pour se positionner sur ce dossier.</p>