

Vente de canapés haut de gamme

Annonce V88809 mise à jour le 12/03/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Nord

Résumé général de l'activité

Un Actif Reconnu à Forte Valeur Ajoutée

À vendre, une société établie depuis plus de dix ans au cœur de la Métropole Européenne de Lille (MEL), spécialisée dans la commercialisation de canapés de très haut de gamme. L'entreprise bénéficie d'une excellente réputation et d'une enseigne reconnue, ciblant une clientèle exigeante. Son positionnement qualitatif et premium garantit une forte perception de la marque et une fidélisation client notable.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Dettes financières	25 k€
Trésorerie nette	120 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1000	1000	1 000	
Marge brute	550	550	550	
EBE	85	15	95	
Rés. Exp.	100	35	100	
Rés. Net	80	25	80	
Salariés	2	2	2	

Indications concernant les éléments chiffrés

Immobilier d'Exploitation : L'activité est hébergée dans un bâtiment d'exploitation bien situé, offrant un accès facile et des infrastructures adaptées :

- Surface Commerciale (Showroom) : 450 m².
- Surface de Réserve/Stockage : 90 m².

Équipe : L'exploitation nécessite une équipe de 2,5 salariés équivalents temps plein, incluant un responsable de magasin expérimenté, assurant la continuité opérationnelle et commerciale.

Parking : L'établissement dispose d'un parking, un atout majeur pour la clientèle.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Emplacement stratégique sur la métropole européenne de Lille (MEL).

Points forts

Potentiel de Croissance : L'entreprise présente un fort potentiel de développement et de croissance, notamment par l'élargissement de la gamme de produits, l'optimisation des canaux de distribution ou l'exploration de nouveaux marchés géographiques.

Parking : L'établissement dispose d'un parking, un atout majeur pour la clientèle.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Afin d'assurer une transition fluide et réussie, le cédant propose un accompagnement du repreneur sur une période de plusieurs mois. Cette assistance permettra de transmettre l'expertise technique, la connaissance du marché, la relation client et les clés de gestion spécifiques à l'entreprise.
Prix de cession	348 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Cette opportunité s'adresse à un profil de repreneur ayant des compétences avérées de commercial, développeur et de gestionnaire. Le futur acquéreur devra posséder une vision stratégique pour capitaliser sur le positionnement haut de gamme actuel et exploiter le potentiel de croissance identifié, tout en assurant une gestion rigoureuse des opérations.