

E-commerce de CBD clé en main

Annonce V88946 mise à jour le 16/02/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Rhône

Résumé général de l'activité

Actif rentable, clé-en-main et à forte marge.

Cette société, héritière d'une marque CBD forte de plus de 7 ans d'historique, combine une boutique physique et un site e-commerce Shopify entièrement refondu en 2024, tant sur l'UX que sur la gamme de produits premium.

En 2025, l'entreprise a généré 150 k€ de chiffre d'affaires (28 % online, 65% boutique, 7% B2B) pour un EBITDA normalisé de 15 000 € (10 % de marge opérationnelle).

Le trafic organique dépasse 300 visites quotidiennes, avec un taux de conversion web de 0,7 % (3,5 % hors blog) et un panier moyen HT de 58 € en ligne et 34 € en boutique.

La synergie unique entre la boutique et le site permet de mutualiser l'ensemble des coûts fixes : la boutique absorbe le loyer, les salaires et prend en charge la logistique web (préparation et expédition des commandes), assurant ainsi un levier de rentabilité maximal sans frais additionnels pour l'e-commerce.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		170	150	150
Marge brute				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE		30	15	15
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés		2	2	2

Indications concernant les éléments chiffrés

- La structure est optimisée et automatisée :
- 2 employés CDI gèrent l'intégralité des opérations (stocks, expéditions, accueil, marketing basique).
 - Le dirigeant n'intervient que 2 h/semaine (stratégie, virements).
 - Automatisations Shopify & CRM (collecte d'avis, segmentation clients, relances de paniers, séquences e-mailing, newsletter mensuelle, programme de fidélité unifié).
- Données détaillées disponibles après signature d'accord de confidentialité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Les clients fidèles (CLV ? 400 €, note moyenne 4,8/5) et les process éprouvés offrent un levier de croissance immédiat : montée en puissance du SEO/SEA, lancement d'abonnements 'CBD Box', structuration du canal B2B, extension européenne ou ouverture de points de vente supplémentaires.

Points forts

- Opérations 100 % autonomes. Deux employés CDI gèrent l'intégralité du process, dirigeant à 2 h/semaine d'intervention.
- Marges élevées & levier opérationnel fort.
- Marge brute ~71 %, tout CA additionnel web génère +70 % d'EBITDA sans coûts fixes.
- Positionnement premium & fidélisation clients avec une valeur vie client de ? 400 € et une note moyenne client 4,8/5.
- Logistique réactive. Lead-time 2–4 j, paiement J+30 vs encaissement J+1, stock minimal.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	60 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Complément

Que vous soyez investisseur passif souhaitant toucher un cash-flow automatique, opérateur actif désireux d'accélérer la croissance ou indépendant ambitieux à la recherche d'une marque premium prête à l'emploi, ce dossier est fait pour vous.