

Formation spécialisée dans la VAE

Annonce V88999 mise à jour le 28/05/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Clientèle
Localisation	Val de Marne

Description du clientèle à vendre

Entreprise de formation certifiée Qualiopi et référencée EDOF / CPF, spécialisée dans l'accompagnement VAE.

La cession porte sur un ensemble cohérent et immédiatement exploitable comprenant :

la clientèle et l'activité associée,

un site internet dédié,

une forte notoriété sur le segment VAE,

un flux régulier de demandes entrantes qualifiées,

ainsi qu'un espace client digitalisé permettant l'identification, le suivi et l'avancement des dossiers, la gestion des tâches candidat, le suivi des process, l'avancement du livret 2, les visios et la planification des sessions.

Activité structurée, avec fort potentiel de développement pour un repreneur déjà présent dans la formation, la VAE ou l'accompagnement professionnel.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			300 000	600 000
Marge brute				
EBE			230 000	500 000
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés				

Indications concernant les éléments chiffrés

Activité exploitée dans un cadre certifié Qualiopi et référencé EDOF / CPF.

Panier moyen constaté : environ 2 500 € pour une dizaine d'heures d'accompagnement.

Flux entrant moyen : environ 200 dossiers / demandes qualifiées par mois, sans activation de campagnes Google Ads à ce jour.

Le modèle présente donc un potentiel de développement complémentaire important pour un repreneur déjà structuré, notamment via l'accélération commerciale et digitale.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement sur le segment de la VAE avec une offre spécialisée, digitalisée et immédiatement exploitable.

L'activité se distingue par une marque forte, un site dédié, un espace client structuré et une acquisition majoritairement organique.

Elle s'adresse idéalement à un acteur déjà présent dans la formation ou la VAE souhaitant accélérer son développement sur ce marché.

Concurrence

Le marché de la VAE est concurrentiel, avec la présence d'acteurs publics, d'organismes de formation, de cabinets spécialisés et de plateformes d'accompagnement.

La concurrence existe donc sur le segment, mais l'activité se différencie par une marque très identifiable, un site dédié, un positionnement spécialisé, une acquisition organique importante et un espace client digitalisé permettant un suivi structuré des parcours.

L'un des avantages concurrentiels majeurs réside dans la combinaison entre visibilité naturelle, spécialisation VAE et outil opérationnel déjà en place, ce qui permet une reprise rapide par un acteur déjà structuré.

Points forts

Nom de domaine premium : VAE.fr.

Activité certifiée Qualiopi et éligible CPF / EDOF.

Forte visibilité naturelle sur le marché de la VAE.

Flux régulier de dossiers entrants qualifiés.

Site internet dédié et espace client digitalisé déjà opérationnel.

Points faibles

Structure récente, encore en phase de développement.

Le potentiel de croissance reste important et pourra être davantage accéléré par un repreneur disposant déjà d'une organisation commerciale ou opérationnelle plus large.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette Clientèle

Raison principale de cession	Autre
Complément	Soit association soit cession.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique
------------------	-------------------