

## Vente par internet de produits gastronomiques

Annonce V89071 mise à jour le 23/03/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Drôme

#### Résumé général de l'activité

Entreprise d'e-commerce spécialisée dans la vente en ligne de produits gastronomiques.

Le fonds exploite un site de vente en ligne performant, positionné sur un segment de niche à forte valeur ajoutée.

L'entreprise propose une gamme complète : Truffes fraîches selon la saison, conserves, huiles, condiments, ainsi qu'une sélection d'ustensiles et coffrets cadeaux.

L'approvisionnement est assuré auprès de producteurs partenaires en France et en Europe garantissant une qualité constante et une diversité d'origine.

Les expéditions sont réalisées via des transporteurs spécialisés dans la livraison réfrigérée, assurant la préservation des qualités organoleptiques des produits.

L'organisation est conçue pour une gestion souple et optimisée : pas de local commercial ouvert au public, ni de personnel salarié à reprendre.

L'activité peut être pilotée depuis n'importe quel lieu disposant d'une connexion internet, ce qui en fait un modèle particulièrement adapté à un entrepreneur souhaitant développer une activité à distance ou compléter une structure existante.

Le site internet, bien référencé et doté d'une base clients fidèles, bénéficie d'une image qualitative et d'un bon positionnement sur les moteurs de recherche.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Dettes financières	5 k€

Trésorerie nette

65 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		200	200	
Marge brute			85	
EBE			55	
Rés. Exp.		20	25	
Rés. Net		20	25	
Salariés		1	1	

### Indications concernant les éléments chiffrés

Le fonds de commerce est proposé au prix de 95 000 euros.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Haut de gamme.

La clientèle est composée de particuliers amateurs de produits d'exception, de professionnels de la restauration et de revendeurs spécialisés.

### Points forts

Fichier clients.

Une rentabilité maîtrisée et une structure de coûts allégée.

Ce modèle économique éprouvé offre des perspectives de croissance intéressantes, notamment par le développement du référencement digital, la diversification de la gamme ou l'ouverture à l'export.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	95 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

38 k€

Complément

Connaissance milieu gastronomie.

Connaissance de "la truffe" sera un plus.