

E-commerce leader de niche : quincaillerie / équipement collectif

Annonce V89163 mise à jour le 27/02/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	France
Région	Confidentielle

Résumé général de l'activité

Boutique en ligne spécialisée dans l'équipement des bâtiments collectifs et de la copropriété, avec un focus historique sur la boîte aux lettres collective.

Le site bénéficie d'une notoriété de domaine importante et d'un positionnement SEO de premier ordre sur des mots-clés stratégiques.

Le panier moyen est élevé (env. 1200€) et la rentabilité est forte.

En plus

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	600	650	550	
Marge brute				
EBE	65	90	50	
Rés. Exp.				

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Rés. Net				
Salariés			2	

Indications concernant les éléments chiffrés

Technique : Site Magento 1 optimisé et prêt à l'emploi.

Ce qui est inclus dans la vente :

Noms de domaines, Site complet, Base clients, Fichiers fournisseurs, SEO, Comptes réseaux sociaux et Documentation.

Accompagnement possible sur demande.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

E-commerce spécialisé sur une niche lucrative.

Leader sur le marché et entretenant des relations très étroites avec son fournisseur le plus important.

Concurrence

La concurrence est éclatée et peu organisée.

D'autres sites ne bénéficient pas d'une notoriété associée à cette marque et ces produits.

Points forts

Le site distribue actuellement la marque leader sur le marché Français et Européen.

Référencement Naturel (SEO) : Site positionné en 1ère page Google sur les requêtes liées à l'activité.

Base Clients : Fichier important de clients qualifiés (investisseurs immobilier, promoteurs, copropriétés/syndics...). Possibilité de monétiser la base clients sur des produits complémentaires.

Forte rentabilité : faibles coûts d'acquisition.

Suite à l'annonce du redressement judiciaire de ce fournisseur, une opportunité stratégique de pivot se présente :

Diversification : Le site est un "véhicule" SEO puissant prêt à accueillir de nouvelles marques.

Points faibles

Fournisseur principal actuellement en procédure de Redressement Judiciaire, mais toujours en activité avec un carnet de commandes important.

Site hyperspécialisé qui ne demande qu'à être diversifié.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant

Complément	Souhait du dirigeant de se retirer du secteur suite aux récentes évolutions du marché fournisseur pour se consacrer à d'autres projets. Ce qui explique le prix de cession bas.
Prix de cession	350 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
	Cible idéale pour un acteur déjà présent dans le secteur souhaitant acquérir un nouveau canal de vente et absorber un concurrent.
Complément	L'activité ne nécessite pas de formation technique ni de stock, le repreneur peut donc être un acteur du secteur ou un nouvel entrant. La situation géographique du siège n'est pas importante car la société ne reçoit pas de public.