

Fabricant et distributeur de matériels techniques**Annonce V89300 mise à jour le 05/03/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société**

| | |
|-----------------------|----------|
| Forme juridique | SARL |
| Localisation du siège | Yvelines |

Résumé général de l'activité

Le groupe est un fabricant historique (créé il y a plus de 50 ans) spécialisé dans la conception, la fabrication et la commercialisation de matériels techniques destinés entre autre au secteur du BTP, à la fixation et à la mécano-soudure.

L'entreprise propose différentes gammes de produits en s'appuyant sur une maîtrise interne allant de l'étude à la livraison.

Au travers de 3 usines au Maroc, d'une usine en France et de 2 entrepôts dans le sud de la France, l'entreprise a internalisée 100% du process de fabrication.

En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|----------|
| Année de référence | 2024 |
| Fonds propres | 3 620 k€ |
| Dettes financières | 1 070 k€ |
| Trésorerie nette | 490 k€ |

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-------------|------|------|-------|------|
| CA | | 5900 | 5 700 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | | |
| Rés. Exp. | | 350 | 300 | |
| Rés. Net | | 300 | 300 | |

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-------------|------|------|------|------|
| Salariés | | 50 | 50 | |

Indications concernant les éléments chiffrés

Les chiffres du groupe sont à considérer dans leur ensemble avec 3 des 4 usines qui tournent aujourd'hui à 30% de leur capacité et sont donc au point morts.

Le foncier (2500 m² d'entrepôt, 750 m² de bureaux et un terrain constructible de 2500 m²) est également à vendre pour 2,9 M€.

Positionnement concurrence

Points forts

Expertise historique : entreprise créée il y a plus de 50 ans, avec une spécialisation durable BTP / fixation / mécano-soudure sur mesure.

Maîtrise de la chaîne de valeur à 100%.

Portefeuilles de grands comptes.

Grosse capacité industrielle structurée autour de 4 usines qui permettent de produire à des prix extrêmement compétitifs. Il faut un repreneur capable ou ayant l'envie d'aller chercher un réseau de distribution en Europe pour atteindre progressivement les 100% d'utilisation de la structure de production qui tourne aujourd'hui à un tiers de sa capacité.

Produits différenciants (Safety Door) : produit avec brevet et conformité à une norme NF EN 13374 + A1, + ergonomie (léger, 1 opérateur, montage rapide).

Points faibles

L'outil de production ne fonctionne que 30% du temps car ne vend qu'à la société française qui ne distribue ses produits qu'en France.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|---|---|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Départ à la retraite |
| Complément | Le cédant est ouvert aux 4 options suivantes : 1- Céder la totalité du groupe (la sté de distribution et les 4 usines). 2- Garder une participation et être un "sleeping partner". 3- Garder une participation et prendre part activement à la reprise et au développement de l'activité dans les 2/3 prochaines années. 4- Vendre certaines entités du groupe. |
| Prix de cession | Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession. |
| L'immobilier est compris dans la cession. | |
| Prix de l'immobilier uniquement | 2 900 k€ |

Profil de repreneur recherché

| | |
|------------------|-----------------------------|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
|------------------|-----------------------------|

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

600 k€