

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	EURL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Saône et Loire

### Résumé général de l'activité

Cabinet indépendant spécialisé en Assistance à Maîtrise d'Ouvrage (AMO) et formation professionnelle, implanté en région Auvergne-Rhône-Alpes / Bourgogne (71).

La société intervient en pilotage et conseil de projets complexes pour le compte de donneurs d'ordre privés, avec une forte orientation grands comptes : sociétés cotées, groupes industriels, foncières et acteurs majeurs du BTP et de l'énergie.

La double compétence AMO + formation constitue une offre rare sur le marché régional, positionnant le cabinet à haute valeur ajoutée sur l'ensemble du cycle de vie des projets immobiliers et industriels.

### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

## Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	235 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	5 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		250	250	
Marge brute				
EBE		-10	25	
Rés. Exp.				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Net				
Salariés		1	1	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Capital 1000€, sans dette.

Structure saine, sans passif.

## Positionnement concurrence

### Points forts

La société a vocation à être intégrée comme filiale autonome, conservant sa marque, son identité et son ancrage relationnel auprès de ses clients grands comptes - actifs difficilement reproductibles par croissance organique.

Ce schéma permet à l'acquéreur d'accéder immédiatement à un portefeuille clients qualifié tout en capitalisant sur l'expertise et le réseau du dirigeant.

Structure rentable.

Contrats et revenus récurrents.

Trésorerie positive, bilan sain, sans passif social, sans litige.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Adossement industriel
Complément	Le dirigeant fondateur souhaite un adossement à un groupe structurant dans les 12 à 18 mois, avec maintien en poste et poursuite du développement commercial sous l'égide du groupe acquéreur.
Prix de cession	200 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€

Complément

Groupes ingénierie / AMO en stratégie de build-up régional (type Egis, Artelia, Ingérop).

Organismes de contrôle technique cherchant une filiale AMO distincte pour contourner l'incompatibilité réglementaire (type Apave).

ETI formation professionnelle souhaitant monter en gamme vers le conseil opérationnel.