

Location longue durée de véhicules hybrides & électriques pour les professionnels de la mobilité

Annonce V89966 mise à jour le 10/04/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	EURL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise indépendante spécialisée dans la location longue durée de véhicules hybrides et électriques à destination des professionnels de la mobilité.

La société présente plusieurs atouts majeurs :

- un positionnement spécialisé sur la location longue durée de véhicules hybrides et électriques à destination des professionnels de la mobilité,
- une offre flexible, accessible et compétitive, pensée pour répondre aux contraintes d'usage et de financement de sa clientèle,
- un modèle récurrent fondé sur des contrats longue durée offrant une bonne visibilité sur l'activité,
- une organisation internalisée, réactive et orientée service, soutenue par une acquisition commerciale digitale et multicanale performante,
- une trajectoire de très forte croissance déjà convertie en rentabilité, dans un marché porté par des tendances structurelles favorables.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		1300	4 000	
Marge brute			1 300	
EBE		200	950	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			9	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société se distingue par une offre de location longue durée flexible et compétitive, conçue pour répondre aux besoins spécifiques des professionnels de la mobilité.

Son positionnement spécialisé, la qualité de son parc, sa réactivité commerciale et son accompagnement sur toute la durée du contrat lui permettent de se différencier des acteurs traditionnels et de favoriser la fidélisation de sa clientèle.

Points forts

Positionnement différenciant sur la location longue durée de véhicules à faibles émissions pour les professionnels.

Base de revenus récurrents offrant visibilité et potentiel d'effet d'échelle.

Offre accessible, flexible et compétitive, conçue pour répondre aux contraintes spécifiques de la clientèle.

Parc récent soutenant l'attractivité commerciale et la qualité de service.

Stratégie d'acquisition digitale performante, combinée à une forte proximité commerciale.

Organisation intégrée assurant un pilotage réactif de la relation client.

Levier institutionnel facilitant le financement et soutenant la conversion commerciale.

Croissance très soutenue et rentabilité déjà démontrée.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou Fonds d'investissement
------------------	---