Acteur établi de la distribution alimentaire

Annonce V89984 mise à jour le 17/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Localisation du siège	Saint-Martin

Résumé général de l'activité

Entreprise solidement implantée, opérant au cœur de l'industrie alimentaire, avec une clientèle professionnelle fidèle et exigeante.

Développée avec exigence et constance, la structure repose sur une organisation maîtrisée, des flux réguliers et une relation client durable, constituant aujourd'hui un actif de grande qualité.

Une exploitation structurée :
- Activité récurrente avec forte visibilité.
- Chiffre d'affaires supérieur à 2,5 M€.
- Rentabilité installée et en progression.
- Portefeuille clients professionnels établi dans la durée.
- Organisation interne fluide et immédiatement opérationnelle, une entreprise qui fonctionne, avec ses équilibres, ses habitudes et sa régularité.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			2 800	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.			200	
Rés. Net				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés			4	

Indications concernant les éléments chiffrés

La reprise comprendra des disponibilités, du stock de marchandises, des créances clients et des dettes usuelles.

Informations complémentaires transmises uniquement après échange qualifié.

Positionnement concurrence

Concurrence

Existante.

Points forts

Localisation, clients, marché actif de la restauration.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	1 344 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€

Complément	Cette opportunité s'adresse à un profil capable de comprendre la valeur d'une exploitation bien tenue : - Professionnel de l'alimentaire, de la distribution ou des métiers de bouche. - Entrepreneur disposant d'une culture de gestion et du sens des opérations. - Investisseur impliqué souhaitant s'appuyer sur une structure existante. Une sensibilité aux produits, à la qualité de service et à la relation client fera la différence. Les cédants sont disposés à accompagner la reprise afin de transmettre : - Les équilibres d'exploitation. - Les relations commerciales. - Les méthodes de fonctionnement, l'objectif est une prise en main fluide et sécurisée.